

국산 소형기의 산학연 협력개발 패러다임

Development Paradigm of Localized Small Aircraft through Industry-University-Institute Cooperation

정도희 *(엘립시스), 강영식(한국항공대학교), 성기정(한국항공우주연구원)

1. 서 론

정부에서는 향후 2015년까지 항공우주산업 세계 10위권 진입을 목표로 하고 있고,[1] 우리나라가 민수용으로는 세계 7번째로 해상도 1m급 위성을 보유하게 된 위성강국으로 발전하였다.[2] 저궤도 실용위성 및 우주 발사체를 독자 개발해서 세계시장에 진출하고, 무인기, 헬기, 전투기 등 국내 독자개발능력을 확보하고 중소형 항공기 생산국가 도약 및 핵심부품 소재를 목표로 한다. 항공우주산업개발 기본계획은 2011년까지 한국형 기동형 헬기(KHP)를 개발하고, 스마트 무인기, 성층권 무인비행선 개발, 2015년까지 소형여객기, 헬기 독자개발 능력 확보, 국가적 품질인증체계 구축을 목표로 하고 있다. 정부에서는 많은 지원을 하여, 항공우주분야에 기술 발전을 가져왔지만 민간 소형항공기는 부분은 인공위성이나 발사체 군용기에 비교하여 투자 규모나 비중은 상대적으로 미약하다고 볼 수 있다. 그러나 진정한 의미의 세계 10위권 진입을 위해서는 항공기를 완제기로 자체 개발하여 제작하고 수출까지 하여 한다. 국산 항공기 수출의 역사를 새로 쓸 수 있어야 하고, 항공기의 수출은 우리나라 항공 산업에 절대적인 의미가 있는 것이다.[3] 한편, 해외 수출뿐만 아니라 국내에서도 소형항공기 잠재수요는 수 만명을 상회하고 있고, 주5일 근무제로 항공 레저 스포츠 산업의 다양화에 따라 국내에서도 경항공기의 조종훈련을 위한 민간 항공 교육 기관의 설립이 활발하게 진행되고 있으며, 이에 소요되는 초경량 비행장치급 및 4인승급 항공기에 대한 수요가 점차 증가할 전망이나 전량 해외에서 수입하고 있는 실정이다. 이와 더불어 남북간의 상호교류 증진에 따라 국지적인 교통 및 운송 문제 해결을 위한 소형항공기의 개발 필요성 및 완제기 개발 경험의 필요성이 더욱 대두되고 있다. 이와 같이

소형항공기 개발에 대한 국내외 환경이 성숙되고 있는 상황에서 수요 증가에 대비하기 위한 차세대 소형항공기의 국내 개발의 필요성이 요구된다.[4] 현재 국내 소형항공기 개발은 침체되어 있지만, 그동안 쌓아온 연구개발 경험을 바탕으로 국내 산학연의 능력을 결집, 적절한 일반항공기종의 개발을 지금부터 시작한다면 본격적인 세계시장 진입 및 세계 10위권 진입은 충분히 가능할 것이다.[5] 이러한 국내 소형항공기산업의 수요의 증가는 향후 수출의 발판으로 마련될 것이다.

본 연구에서는 최근에 개발된 수출형 4인승 선미익기 반디호와 연계하여 국내 소형 항공기의 수출동향과 향후 산업체 대학교 연구소가 협력하여 기술적인 동맹하에 실사구현하는 국산 소형기 개발 전략 패러다임에 관하여 기술하고자 한다.

표1. 국가항공우주 개발 계획과 항공우주 연구원의 역할

국가항공우주개발계획과 한국항공우주연구원의 역할

국가비전	2015년까지 항공우주산업 세계 10위권 진입	
	항공우주산업개발 기본계획	항공우주산업개발 기본계획
• 2010년까지 총 13기의 인공위성 개발	• 우주발사체	• 항공기
• 저궤도/정지궤도 실용위성	• 저궤도우주발사체 국내 독자 개발 능력 확보	• 2015년까지 핵심비행체 (스마트우주기)개발
• 국내 독자개발 능력 구축	• 100kg급 저궤도소형항공기	• 2015년까지 한국형 기동형 헬기 개발
• 화성저궤도선/이동기술	• 1.5톤 저궤도 실용위성	• 2015년까지 소형여객기, 헬기
• 능력확보	• 우주차체 국내제작 및 시	• 국가적 품질인증체계 구축
• 우주센터 건설		

(자료출처 : <http://www.kari.re.kr>)

2. 본 론

2.1 개발 현황

2.1.1. 국내 소형항공기 개발의 역사

국내에서는 1950년 초반부터 2000년대 중반까지 다양한 소형항공기가 개발되어 왔다. 최초의 국내 독자개발 소형항공기는 1954년에 공군이 주체가 되어 개발한 부활이라는 2인승 항공기이다.

그 후로 1991년에 개발한 창공-91, KT-1, 1992년에 한국항공우주연구원과 동인이 개발한 까치, 1997년에 개발한 Twinbee, 2001년 반디호, 2002년 동해기계항공에서 개발한 담비 Gyroplane까지 꾸준히 소형항공기에 대한 연구 개발이 진행되고 있다. 하지만 이중에서 KT-1만이 후속실용화를 거쳐 본격적인 내수의 충족 및 수출에 성공한 유일한 항공기이다. 2000년대 초기까지의 국내 소형항공기 개발 다음과 같다. (표2 참조)[5]

2.1.2. 최근 개발 소형항공기 소개

국내 최초의 4인승 선미익 항공기로 2003년부터 2006년까지 4년간에 걸쳐서 사업비 약 40여억 원 규모로 투자를 하여 2단계로 개발하는 해외시장 수출을 목표로 하는 고품질의 선미익형 소형 항공기이다.[6] 1단계는 국내에는 생소한 항공기 개발 기술을 연구하기 위해 1997년 12월부터 2002년 11월까지 한국항공우주연구원에 의해 자체 개발되었다. 이 과정에서 1호기, 2호기가 제작되었고, 1호기는 2001년 9월에 초도비행에 성공했다. 시제 3.4호기가 구조시험후,[7] 시험 비행중에 있으며 조만간에 최종 완료 예정이다. 국제 에어쇼나 세계일주 비행 등을 통해 해외에서 성능과 안정성을 높이 평가 받고 있다.

표2. 초기의 독자개발 소형 항공기

기종명	초도비행	개발주체	좌석	주 구조물	마력(hp)
부활	1954. 04. 03	공군	2	강판/우포	PP 80
창공-91	1991. 11.	대한항공	5	AI 합금	PP 180
KT-1	1991. 12. 12	ADD	2	AI 합금	TP 550/950
까치	1992. 12.	항우연, 동인	2	혼합	PP 80
Twinbee	1997. 02. 15	항우연, SSA	8	복합재	2xPP 350
반디	2001. 09.	항우연	4	복합재	PP 250
담비	2002. 09. 23	동해기계항공	2	혼합	PP 100

2.2. 수출 동향

정부과제 지원하에 최근 개발중인 수출용 4인승 선미익기는 국내 및 해외에서 언론이나 에어쇼, 세계 일주 비행 등을 통해 많은 홍보가 되어 있는 상태이다.

2.2.1. 언론매체 보도

2004년 4월 14일 목요일 매일신문에 “국산항공기 첫 수출한다. 美에 50대 납품계약 매큐단계”라는 제목으로 게재되었고, 또 2004. 02. 14 KBS 1TV 뉴스광장에 “경비행기 미국시장 인기”라는 제목으로 보도되기도 했고, 독일 항공전문지에 소개되기도 했다.

2.2.2. 국제 에어 쇼 참가

미국 오시코시 에어 쇼 (OSHKOSH AIR SHOW)는 미국 소형항공기 협회에서 매년 개최하는 세계최대 규모의 에어쇼이다. 약 5,000여 대의 항공기 및 항공관련 시스템과 부품을 전시하는 에어쇼에 국내에서 개발된 항

공기로는 처음으로 참가해 큰 호평을 받았다. 약 150여명이 구매의사를 표명했고, 미국 내 딜러를 희망했다. 전시기간 내 약 3,000여명이 참관하고 제품에 관한 문의를 했다.

2.2.3. 남극종단 비행

미국 조종사 Gus박사는 2004년 1월 21일에 소형항공기로는 세계 최초세계일주 비행을 시작했다. 미국을 출발해 남미 대륙을 거쳐 약 25시간 동안 무착륙·무급유로 비행했으며 남극점 왕복을 2회 시도했으나, 기상악화로 남극대륙에 기착해 미국으로 회항했다. 현재까지 남미일주 비행거리

는 약 45,000km로 지구 한 바퀴(41,000km) 이상을 비행했다. 미국 주요방송 및 국내 주요 방송사, 일간지에 Gus박사의 남극종단 비행을 보도했다. (그림 1. 참조)

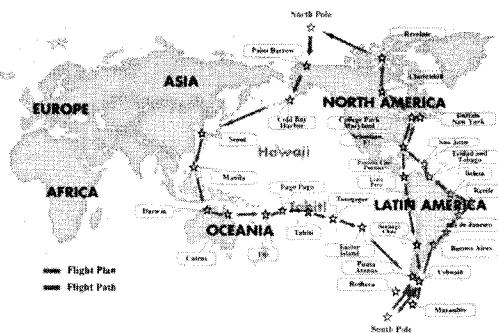


그림1. 남북극 종단 비행경로

2.2.4. 수출 상담 사례

미국 수출에 관련해 동부 수출딜러 희망자들과의 상담이 2005년도 2월에 성사되었고, 미국 인피니티사(INFINITY)사와 조립(KIT) 판매 딜러 양해각서(M.O.U)를 체결했다. (그림 2.3. 참조) 사우디아라비아 왕가 계열 회사에서 초도기 수입을 검토하였고, 방문 초정을 받아 현지 법인 방문을 추진하였다. 비행 운영을 위한 기술적 지원 협조를 협의할 할 예정으로 한국항공대학교와 한국항공우주연구원을 각각 방문하였다. 현지에 반제품 조립공장을 건설하여 직접 생산할 의향을 타진했다. 터키에 수출 관련하여 국내굴지의 종합상사 신규사업팀을 통하여 대학 학습용, 경찰용으로 수입을 하기 위해 검토의뢰를 하였다. 알래스카 교포로부터 2005년 3월말에 견적의뢰를 받았으나, 설상용 착륙장치를 요구로 무산되었고, 양꼴라에서 건설교통부에 수출을 위해 독일 현지 교포가 영업 사무소 운영을 제안했었다.

2.2.5. 민간항공기의 첫 수출 기록

산업자원부와 한국항공우주연구원은 2006년 11월 3일 “순수 국내 기술로 개발한 4인승 소형항공기 ‘반디호’를 민간 항공기로는 국내 최초로 미국에 지난달 31일 수출했다.”고 밝혔다. 반디호는 8월과 9월 미국에서 진행된 공개경쟁 비행시험에서 이륙중량 1540kg으로 6100m 고도까지 성공적으로 비행, 미국 제품 등 경쟁기종을 물리치고 우수한 성능을 인정받았다. 이번 수출을 계기로

반디호 제작사인 신영중공업은 현재 미국의 프락시 에이비에이션(Proxy Aviation)사와 추가 수출 협상을 벌이고 있다. 산자부 남기만 기계항공팀장은 “올해 말쯤 50~60대의 반디호 수출계약이 성사될 것”이라며 “미국을 비롯한 세계 전역에서 훈련 및 레저용 등으로 각광받을 것”이라고 말했다. 반디호는 일반 항공기와 달리 저속에서도 안정적인 비행이 가능하다. 특히 조종간이 아닌 자동차처럼 핸들 방식을 채택, 사용자 편의성을 높였다. 성능 대비 가격이 상대적으로 낮아 국제경쟁력을 갖췄다는 평가다. 반디호 수출가격은 대당 29만달러(약 2억 5000만원)다. [8]

(Appendix 사진 1. 참조)

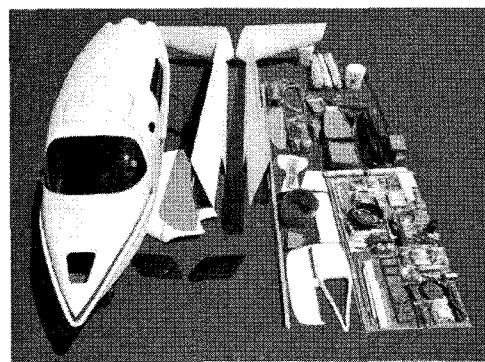


그림3. 조립용 KIT (벨로시티사)

2.3. 시장 환경

2.3.1. 미국 시장 환경

(1) 소형 항공기 산업의 침체 및 회복

1960년대 초부터 1970년 말까지 생산량에 있어서 꾸준한 증가세를 보이던 미국의 일반항공 산업은 1980년대에 들어서면서 침체기를 겪게 되었다. 그 이유는

① 제조물책임법 관련소송에 대비한 항공기 제작사의 보험료 상승에 기인하는 항공기 구매비용의 인상,

② 보험, 정비, 연료 등에 관련된 항공기 운용비의 전반적 상승,

③ 1986년에 시행된 항공기 사치세의 적용,

④ 투자세액 공제제도의 폐지,

⑤ 지역항공과 통근항공의 확산을 포함한 항공운송회사의 전반적 서비스 능력향상 등과 같은 다섯 가지 주요인으로 나타났다.[9]

이 중에서도 제조물책임법의 영향이 가장 컸다. 항공기 제작사는 아무리 오래된 항공기라 할

지라도 해당 항공기의 설계 및 제작상의 결함에 대한 보상책임을 부담해야만 했다. 제조물책임법이 미국 일반항공 산업을 몰락시킨 주원인이라는 공감대가 형성되어 일반항공 제작사의 제조물 책임기간을 출고 후 18년까지로 제한하는 GARA(General Aviation Revitalization Act)가 제정되었다.[10] 1994년 GARA의 제정 이후 미국의 일반항공 산업은 긴 침체기로부터 서서히 벗어나기 시작했다.

(2) 미국 일반항공 항공기의 평균 기령

일반항공 산업의 침체로 생산대수 감소되어 현재 세계적으로 운용되고 있는 소형항공기의 평균 수명이 약 30년으로 대부분 노후되었다. 평균 기령은 시간이 지남에 따라 오히려 증가하고 있으며, 노후화된 기체들이 조만간 한계수명에 도달할 수밖에 없어 폭발적인 대체 수요가 예상된다. (표3. 참조)[11.12]

표3. 미국 일반항공 항공기 평균기령

	엔진	엔진 형식	좌석 수	평균기령
1 9 9 9	단발	왕복엔진	1~3	28
			4	32
			5~7	25
			8 이상	43
	터보프롭	전체	10	
		제트	27	
2 0 0 2	다발	왕복엔진	1~3	21
			4	28
			5~7	31
			8 이상	30
	터보프롭	전체	19	
		제트	16	
	계		27	
2 0 0 2	단발	왕복엔진	1~3	36
			4	33
			5~7	28
			8 이상	43
	터보프롭	전체	12	
		제트	31	
	다발	왕복엔진	1~3	36
			4	33
			5~7	33
			8 이상	37
	터보프롭	전체	26	
	제트	전체	28	
	계		31	

(참조 : GAMA 2003 Shipment report
(www.gama.aero))

(3) 소형 항공기 생산 추이

단발기(Single Piston)는 신규제작 감소로 항공기가 많이 노후 되었다. 항공기 안전성 향상과 단독조종 비행체계에 대응되는 차세대 기종으로 변환중이다. (표4. 참조) 초등제트기(Entry Level Jet)는 생산량이 점점 늘어 앞으로 신규시장의 급속한 성장이 예상되는 항공기이다. (그림 4. 참조) 단발기는 제조물 보상기간 무한대 적용 시 많은 업체들이 도산됐다. 이후 생산량이 줄어 수요에 비해 공급이 부족한 상태이다. 1994년 GARA 이후, Cessna가 재생산을 시작했고, Cirrus, Diamond, Piper사 등 후발업체의 점유율이 확장되고 있는 추세이다. 일본 자동차 메이커(T사 등)의 시장 신규 진출이 있을 예정이다.

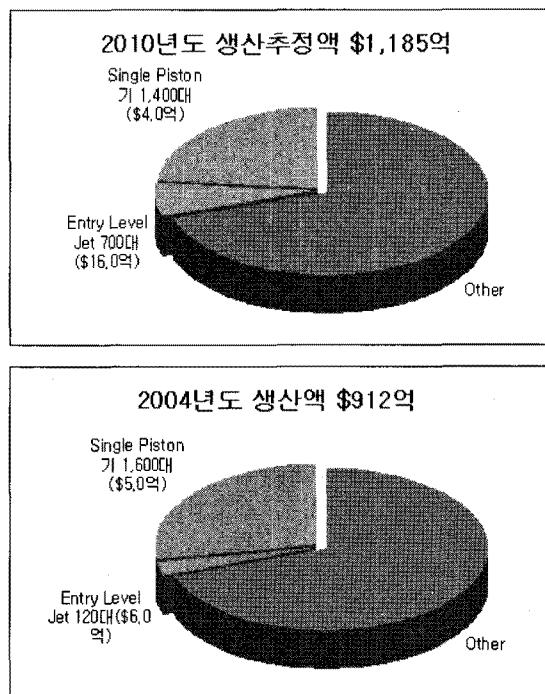


그림4. 세계 항공산업 시장 규모

표4. 미국 항공산업체 단발기 생산실적

업체명	생산대수	금액 (M\$ USD)
Cessna	514	120
Cirrus	467	127
Diamond	153	37

2.3.4. 소형 항공기 시장 예측

세계 항공산업 시장규모는 년 평균 5% 성장할 것으로 예상된다. GAMA에 근거를 둔 2010년 소형피스톤 단발항공기 수요 전망을 보면 세계 시장 수요가 8,000대에서 10,000대로 예상하고 있고 개발모듈 판매는 100대에서 150대로 예상하고 있다. 미래 항공산업의 수요변화는 민수 부문에서는 중단거리 중심으로 수요 및 생산이 증가하고 군수부문에서는 현재수준을 유지할 것으로 예상 된다. (그림5. 참조)

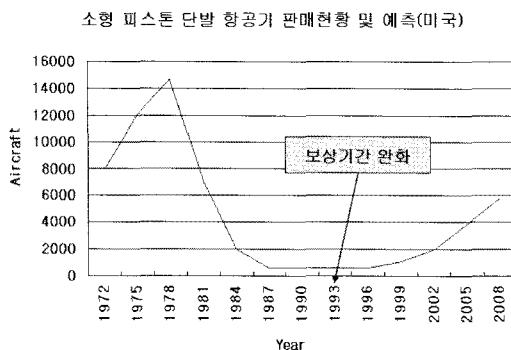


그림5. 소형 단발 항공기 판매현황 및 예측

2.3.2. 대미 수출 여건

(1) 조립 판매로 제한

우리나라 항공기는 상호항공안전협정(BA-SA) 인증을 받지 못해 완제기 상태로는 미국에 수출할 수 없다. 수출용 4인승 선미익칙(Rule)을 적용한다. 49%Rule은 제조자는 49%만 제작을 하고 나머지 51%는 사용자가 제작을 하고 사용자가 보증 책임을 지는 제도이다. (그림 3. 참조)

(2) 상호항공안전협정 인증 문제

감항증명[13]이 없는 항공기는 미국 내에서 운용이 금지되고, 수입항공기에 대한 감항증명은 상호항공안전협정 체결국에만 허용한다. 4~6인승 고유 모델 항공기를 대상으로 미국에 항공제품을 수출하는 산업체에만 상호항공안전협정 인증을 받을 수 있다. 상호항공안전협정 인증은 현재 유럽을 중심으로 허가되고 있으며, 유럽 외 국소수의 다른 나라에서 인증을 받고 있다. 현재 우리나라에서는 상호항공안전협정 인정을 받지 못했기 때문에 소형 항공기를 수출하기 위해서는 완제기를 개발해 추진 체계를 구축하여 상호항공안전협정 인증을 받아야 한다. (그림6. 참조) 신문

기사를 인용하면 “소형항공기 주행거리 4만 3,000km를 자랑하는 한국항공우주연구원의 수출용 4인승 선미익기 개발성공 등으로 동북아 소형 항공기 시장을 선점할 수 있다는 기대가 높아지고 있다. 그러나 우리나라는 국제 수준의 인증 제도인 상호항공안전협정(BASA)을 아직 체결하지 못해 수출의 걸림돌이 되고 있다.”라고 지적했다. (자료 : dalgi@hk.co.kr)

BASA 추진 체계



그림6. 상호항공안전협정 추진 체계

2.4. 개발전략

2.4.1. 국책과제 참여

10대 국가연구개발 실용화 사업 선정되는 국가 연구개발 실용화 사업은 국가 경제에 과급효과가 크고 실용화를 위해 국가 차원에서의 지원이 필요한 범국가적 대형 연구과제다. 이번에 선정된 후보과제는 소형 항공기 등 총 10개다. (표5. 참조)[14]

2.4.2. 중소기업 컨소시엄 구축

현재 소형항공기사업은 10대 국가연구개발 실용화 사업중 하나로 예정 되어 있다. 그래서 소형항공기 사업을 진행할 시에는 정부의 지원을 받을 수 있다. 이 사업을 대기업에서 주관할 시에는 총 사업비의 50%를 대응자금으로 부담하게 되지만, 중소기업이 주관 참여할 경우에는 총 사업비의 25%만 부담하면 된다. 대기업이 참여하기에는 사업의 규모가 작고, 중소기업에서 참여 할 시에는 대응자금이 부담이 될 수 있으나, 더 많은 금액을 지원 받을 수 있으므로 중소기업에서 이 사업을 주관하여 참여하는 것이 더 현실적이고 효과적일 것이다. 수출 가능성성이 높은 소형항공기의 완제기 개발을 위해서는 기존의 조립 형태 반디호 개발비의 10배에 근사한 약560억원

표5. 국가연구개발 10대 실용화사업

과제	프로젝트	투자액(억원)
자기부상열차	도시형열차운영	4,500
한국형고속철	전라선 적용	800(2005~2007)
저공해LPG버스	LPG버스 운행	200
해수 원자로	파일럿 플랜트	,388(2005~2010)
대형 위그선	200인승 위그선	1,200(5년간)
복합단층촬영기	PET-MRI시스템	1,799(5년간)
소형 가스터빈	5MW가스터빈	1,500(2005~2008)
나노공정반도체	중성입자 장비	600
뇌질환 치료제	뇌치료제	200
소형항공기	항공기 상용화	560

(자료: ohchoon@hankyung.com)

이 소요된다. 개발 사업비의 25%만 부담하지만, 일개의 중소기업에서 약140억원 정도의 금액을 부담하기엔 무리가 있다. 그래서 여러 중소기업이 컨소시움 형성으로 개발하는 방법이 있다. 이러한 컨소시움을 형성하면 투자금액을 나눠서 부담하기 때문에 중소기업의 부담을 줄일 수 있고, 기술적인 전략동맹으로 시너지 효과를 도모할 수가 있다. (그림7. 참조)

2.4.3. 산학협력 사업단 구성 및 운영

전향에서 기술한 중소기업 5~6개 업체가 구성하는 컨소시움 형성이 되면 대학교와 기술적인 동맹 (Technical Alliance)을 체결한 산학기술사업단을 구축하여 가동을 할 수가 있다. 특히 한국항공대학교나 한서 대학교등은 활주로를 구비하고 있어 항공기 안정성 및 성능 평가를 위한 시험비행을 교내 활주로에서 실시를 할 수 있고,

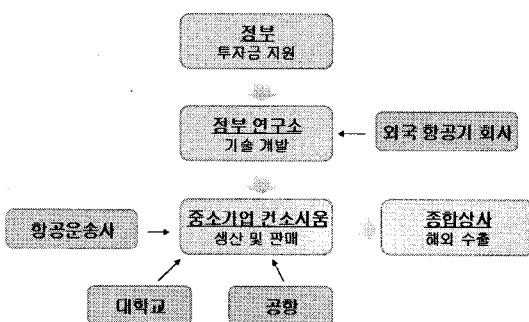


그림7. 중소기업 컨소시움 형성 (안)

활주로 인근에 항공기 조립장 및 정비공장을 확보할 수 있어서 개발 효율성(Efficiency)과 유효성(Effectiveness)을 제고시킬 수가 있다. 아울러 체계종합 기술은 물론 서브시스템 별로 전공분야에 우수한 교수 인력과 연구 인력으로 시너지 효과를 제고할 수가 있다. 산학 공히 세부 핵심 기술 분야에서 독자적인 능력을 확보할 수 있는 실사구현의 전기가 마련 될 수가 있다.

2.4.4. 국내 대학 및 기업의 수요 창출

산학기술개발에 참여한 대학교에서 자체 조종교육용으로 구입을 하여 활용하면 신뢰성 및 안정성 성능 면에서 발전을 가져올 수가 있고, 대외적으로 많은 신뢰를 줄 수가 있다. 국내 대학별로 조종 훈련용으로 수요를 창출해 주면 국산 항공기의 수요 창출의 계기가 마련이 되고 중소기업 컨소시엄에 참여한 기업도 법인의 사업용으로 혹은 부분적 소유개념의 레저용 자가용등으로 구매를 해주면 국내 상용화 사업 확대에 일조가 된다.

2.4.5. 소형기 개발 패러다임

소형항공기의 전주기 사업을 통한 수출 시스템을 가동을 위한 상용화 및 개발 전략 패러다임은 다음과 같다. 예를 들면, 현재 항공운송 사업만 하고 개발 제작은 하지 않는 대형 항공운송업체에서 소형 항공기 개발 사업에도 관심을 갖고 참여하면서 중소기업 컨소시움에 기술적인 지원을 하면 상호 기업 발전에 많은 도움이 될 것으로 사료된다. 또한, 최근 국내노선에 저가항공으로 취항한 신규 항공운송 회사도 소형 항공기 개발에 참여해 기업의 기술력을 높일 수 있는 좋은 기회라고 할 수 있다.[15] 항공기의 개발사업에 참여한 업체도 항공기 개발경험을 적극 활용하여 사장시키기 보다는 개발 사업에 공동 참여해 경험이나 기술 비결을 활용하면 바람직하다. 비행학교나 항공 테마 파크 등을 구축하거나 준비 중인 업체도 수요 진작 및 운용 성능 검증 차원에서 적극적인 참여 내지 공조가 필요하다. 국내 항공 관련 대학도 소형항공기 조종 교육에 필요한 인근에 비행장을 확보하고, 국내 개발 소형항공기를 적극 도입하고 활용하여 항공 산업 참여로 항공인재 양성과 교육과 더불어 산학협력 체제하에 국산 개발 항공기의 조종성 성능 향상에 많은 도움이 될 수 있다. 발전적 폐쇄가 예상되면서 사장위기에 처한 지역 공항을 시험비행

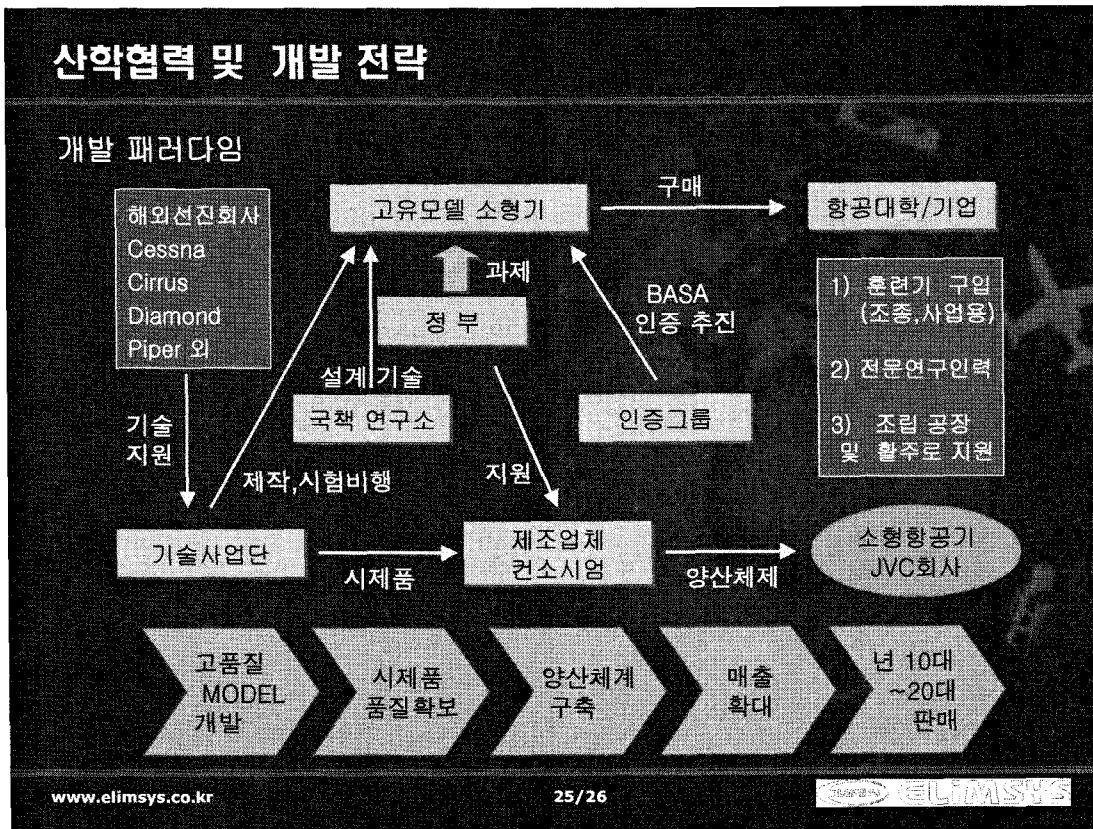


그림8. 국산 소형항공기의
산학연 협력개발 패러다임

시설에 이용하고, 근처 부지를 이용해 격납고나 정치장 시설을 확보할 수 있다. 개발이 완료되면 해외로 수출을 해야 하지만, 중소기업이 직접 수출하기엔 회사 및 제품의 인지도가 낮아 애로점이 있다. 대기업의 브랜드를 적극 활용할 수 있는 종합상사를 통해 해외 마케팅 활동을 하면 원활하고 지속적인 수출이 될 것이다. 항공방위 산업 불황기 혹은 침체기 때 파산한 외국 항공사의 잉여 자산의 재활용, 기술적인 컨설팅을 종합상사에서 중계를 하여 개발에 활용하는 방법도 모색해 볼 수 있다. 소형항공기의 전주기 사업을 통한 수출 시스템을 가동을 위한 국산화 개발 패러다임은 (그림 8.)와 같다.[16]

3. 결 론

비용과 위험부담이 큰 항공 산업의 특성과 항공 산업 전반적인 기반이 미약한 우리나라 실정상, 정부의 지원이 반드시 필요하다. 또 항공 선진국의 경우도 대부분의 항공기 개발비 전체를

국가에서 지원하고 있으며 특히 우리와 같이 후발 국가의 경우 정부의 적극적인 투자가 절대적으로 필요하다.[17]

이 소형 항공기 사업이 성공적으로 수행될 경우 우리나라의 항공 산업이 세계시장에 진출하는 교두보가 될 것이며 항공 산업이 우리나라의 차세대 주요산업으로 자리 잡을 것으로 기대된다. 성공적인 소형항공기 수출 시스템 가동을 위하여 대기업 중심에서 중소기업으로, 일개의 기업 중심에서 기업 간의 컨소시움 형성으로 개발 전략에 있어서 패러다임의 전환이 필요하며, 중소기업 컨소시엄과 더불어 국내 항공대학에서 적극적인 의지로 산학 협력에 참여하여 설계 조립 시험비행 및 성능 평가 전 과정에 밀착하게 개발에 참여를 하고, 개발후에는 성공적인 결과물을 채용해주어 성능개선 (Level-up) 및 상용화 수요 창출에도 일익을 담당해주는 역할 분담이 필요하다고 분석되고, 기업에서도 국내에서 개발한 항공기를 구매해주고 법인 사업용으로 적극 활용하여주면 국내에서 축적된 항공기의 성능 안정성과 신뢰성을 해외시장에 홍보할 수 있는 기초가 된다.

참 고 문 헌

- (1) 한국항공우주연구원 홈페이지 “21세기 KARI 비전” 국가항공우주 개발 계획과 항공우주 연구원의 역할
- (2) 김경식, “위성강국의 조건” 기술과 경영 (2006, 09) pp 54~55
- (3) 한국항공우주산업진흥협회, 항공우주 여름호 No.87 2005. pp. 28 ~ 31
- (4) 성기정, “반디호 비행시험 및 분석을 통한 선미익형 항공기 미계수 추정연구” 한국항공대학교 박사학위 논문 2006. pp. 1~3
- (5) 이종원 외 5, 항공우주산업기술 동향 3권 1호 2005 pp. 35~42
- (6) 정도희, 최동수, 신성관, 성기정 “소형항공기(반디호) 몰드 제작기술 개발” 한국항공우주학회 춘계학술발표회 논문집 2204. 4
- (7) 김진원, 안석민, 정도희, 송병흠 “선미익형 항공기 구조시험” 한국항공운항학회지 제13권 제3호 2005년 9월 PP97~109
- (8) 최용규 “국내 민간항공기 첫 수출” 서울신문 2006. 11. 4.
- (9) William L. Oliver, Jr. and M.G. Jonse, “Repose Statute Helps Revitalize an American Industry: The General Aviation Revitalization Act of 1994 (GARA)” [1996-97] The Aviation Quarterly (1997) pp. 209-272
- (10) The General Aviation Revitalization Act of 1994, quoted from the Dept. of Transportation, U.S.A. 1994:p. 103-298
- (11) General Aviation Manufacturers Association, General Aviation Statistical Databook 2000 pp.11, (amelia. db. erau.edu/onlinebkup/ 1053-00.pdf).
- (12) General Aviation Manufacturers Association, General Aviation Statistical Databook 2002 pp.12, (www.gama.aero).
- (13) 정도희 항공법규3판 제15조 (항공기) 진한도서 2001.8.29.
- (14) 오준호 · 장원락 기자 한국경제신문 (ohchoon@hankyung.com), 2005. 01. 27
- (15) 박용범 기자와 2명 (life@mk.co.kr), “제주항공” 매일경제 2006. 05. 30
- (16) 정도희 “소형항공기의 국산화 개발 패러다임” 한국항공운항학회지 제14권 제 2호 PP71~78
- (17) 정도희, 송병흠 “소형항공기 수출 동향 및 개발 전략” 한국항공경영학회지 2006.6

Appendix



사진1. 공개비행대기중인 반디호 (연합뉴스)