

우리 나라 벤처기업의 활성화 방안

이 경 오*

〈목 차〉

I. 서론	2. 벤처기업 경영의 문제점
II. 벤처기업의 이론적 고찰	IV. 벤처기업의 활성화 방안
1. 벤처기업의 정의	1. 벤처기업 활성화의 전제
2. 벤처기업의 역할	2. 벤처기업 활성화 방안
3. 벤처기업의 발전과정	V. 요약 및 결론
III. 벤처기업 경영의 과제	참고문헌
1. 벤처기업의 현황	Abstract

I. 서론

최근 산업환경이 급속히 변화하고 있다. 개방화와 글로벌화의 심화로 시장의 잠재력이 크게 확대되었으나, 다른 한편으로는 시장의 불확실성도 크게 증대하고 있다. 또한 산업의 경쟁력이 과거에는 저렴한 노동력이나 집중적인 자본투자에서 비롯되었으나, 최근에는 기술이나 지식집약적인 부분에서 높은 경제적 부가가치가 창출되고 있다. 이러한 현상을 일부에서는 산업화를 마감하고 정보화로 변모하는 과정이라고 지적하기도 한다.

대내적 환경도 1980년대 이후 지속적인 변화가 이루어지고 있다. 이미 임금이 선진국 수준에 도달하였으며, 개방화로 인해 국내시장에서도 외국기업과 경쟁해야 하며, 글로벌화로 인한 국내기업의 해외진출도 크게 확대되었다. 최근에는 금융위기로 인하여 IMF로부터 대기성차관을 도입하게 됨에 따라 모든 경제부문에서 구조개

* 성심외국어대학 사무정보과 부교수

혁과 개방의 확대가 동시에 진행되고 있다.

우리 경제도 이제는 과거와 같은 대규모 자본집약적인 투자나 저임금을 바탕으로 한 개도국형 산업에서, 높은 부가가치를 창출할 수 있는 선진국형 산업으로 구조전환을 추진해야 하는 당면과제를 안고 있다.

최근 우리 나라의 국내시장은 OECD가입으로 전면개방이 불가피하게 되었고 빠른 속도의 구조전환이 요청됨에 따라 국제경쟁력을 제대로 갖추지 못한 일부 국내 산업은 필연적으로 재편될 전망이다. 현재 기업구조 조정과 더불어 국내산업의 변혁이 진행되고 있는 것은 우리 경제구조가 그 동안 대기업위주의 수출주도 정책에 힘입어 양적 성장을 달성하였으나, 선진국의 보호무역주의의 경향과 UR협상에 따른 개방압력의 가속화 등으로 어려움에 직면하게 되었기 때문이다. 따라서 고금리의 금융환경하에서 국내기업들은 고임금, 저효율의 생산구조를 극복하고, 비용절감을 통한 생산성의 향상과 기술혁신을 통한 국제경쟁력의 확보를 최대의 이슈로 생각하고 있다. 즉, 국내기업들은 노동집약적이고 성숙기술 중심의 산업구조로부터 기술집약적인 고부가가치 산업위주의 구조로 전환해야 될 필요성을 절실히 느끼고 있다.

그러나 우리경제는 세계 경제환경의 변화에 적절하게 대처하지 못함으로써 산업전반의 경쟁력이 약화되어 수출부진과 경상수지의 만성적인 누적적자 등으로 IMF의 구제금융을 받게 되었다. 이와 같은 경제난국을 극복해 나가기 위해서는 무엇보다도 기술력에 바탕을 둔 미래지향적 산업구조로의 전환이 필요하며, 이를 위해서는 고부가가치화에 도전하는 신기술·지식집약형 산업의 육성이 시급하다고 할 수 있다.

이와 같은 경제환경의 변화에 따라 경제발전의 핵심적 요체는 이제 자본이나 노동력이 아니라 기술과 전문적인 지식 및 정보가 되고 있다. 이런 의미에서 기술과 지식, 정보를 주요 생산요소로 활용하여 고부가가치를 창출할 수 있는 미래의 선도기업이 바로 내일의 우리 경제를 좌우하게 될 가장 중요한 요체로 등장하고 있다. 우리 나라에서도 이미 선도기업의 모델이라고 할 수 있는 성공적인 벤처기업의 사례가 속속 등장하고 있다. 의료분야에서 정밀기기를 공급하는 메디슨이나, 정보통신분야의 엠 아이 쉐, 컴퓨터 하드웨어 분야의 두인전자 등이 대표적인 벤처기업의 사례가 되고 있다. 이들 벤처기업들은 대부분 소규모 자본으로 성공시킨 경우가 많다. 또한 정보와 전문화된 특수분야에 제한적으로 진출하여 고도의 기술적 우위를 확보하고 있기 때문에 불확실한 시장 여건에서도 안정적인 영업활동을 하고 있다. 따라서 이러한 미래 기업이 우리경제의 구조개혁을 위한 벤처마크가 될 수 있으며, 정보화사회를 선도하고, 높은 부가가치를 창출하는 우리 경제의 선도부문이 되어야 한다. 또한 정부의 산업정책도 벤처기업을 중심으로 하는 미래의 선도기업 육성에

중점을 두어야 할 것이다.

본 연구는 현재의 국내외 시장의 현황으로 미루어 벤처기업이 가지는 산업경제적 의의와 한국 벤처기업이 당면한 문제점을 도출하고 이를 극복하여 한국경제의 글로벌화와 경쟁력 제고를 위한 벤처기업의 활성화 방안을 제시하는 데 있다.

II. 벤처기업의 이론적 고찰

1. 벤처기업의 정의

최근 우리 나라에 벤처기업이라는 용어와 같이 단기간에 널리 보급된 것도 없지만 벤처기업에 대해 명확히 정의하기가 쉽지 않다. 일반적으로 벤처기업을 모험기업, 창조적 기술, 지식집약적 중소기업, 연구개발형 중소기업, 하이테크기업, 신생벤처기업 등으로 모험성이 크나 성공할 경우 높은 기대수익이 예상되는 신기술 또는 아이디어를 응용, 독립기반을 위해서 신생기업(New Business with High Risk-High Return)이라고 이해되고 있다.¹⁾

Cooper는 벤처기업을 연구개발을 강조하거나, 기술적으로 새로운 지식을 이용하는 데 중점을 두는 회사²⁾라고 정의하였으며, Bollinger 등은 소수의 핵심창업자가 기술혁신 아이디어의 개발과 상업화를 기본동기로 설립한 업체로 기존 여타기업에 부속된 별개의 사업부나 계열회사가 아닌 자본적으로 완전히 독립된 사업체로 정의하였다.³⁾

뿐만 아니라 세계각국에서는 신사업자, 기술집약형 기업 또는 특정중소기업자라는 표현으로 일반중소기업과 지원방법을 달리 적용하고 있다. 주요국의 벤처기업에 대한 개념을 살펴보면 <표 1>과 같이 요약할 수 있다.

1) 미국에서는 왕성한 기업가 의욕을 갖고 유능한 기술 창업인이 비태조직으로부터 이탈하여 첨단 신기술을 개발하고 이를 기업화한 회사를 일컬어 High Technology Small Firm, New Technology Based Firm, High Technology Business 등으로 불려왔다. 일본에서도 집중적인 연구개발 활동을 통해 얻은 신기술을 바탕으로 신규사업에서 크게 활약하는 초기 중소기업을 연구개발 기업이라고 지칭하면서, 영어식 표현으로 「벤처비즈니스」라고 사용해 왔다.

2) A. C. Cooper, "Spin-Offs and Technical Entrepreneurship," *IEEE Transaction on Engineering Management*, Vol. EM-18, No. 1, pp. 2~6.

3) L. Bollinger, K. Hope and K. Utterback, "A Review of Literature and Hypotheses on New Technology-Based Firms," *Research Policy*, Vol. 12, 1983, pp. 1~14.

〈표 1〉 주요국의 벤처기업의 개념

	미 국	일 본	대 만
개 념	New Business with High Risk-High Return	특정중소기업자 ① R&D비율이 3% 이상 ② 업력 5년 미만	기술집약형 기업 (2년마다 정부에서 지정)
관련법	중소기업투자법 (Small Business Investment Act)	중소기업의 창조적 사업활동촉진에 관한 입시조치법	촉진산업조례 제8조

우리 나라에서는 1980년대부터 중소기업의 육성을 통한 산업구조의 고도화에 대한 관심이 높아지면서 모험기업에 대한 정책시행을 위하여 기술집약형 중소기업⁴⁾을 규정하였는데, 이것을 일종의 벤처기업이라 볼 수 있다. 그리고 1997년에 한시법인 「벤처기업육성에 관한 특별조치법」 및 동 시행령에서는 벤처기업을 다음과 같이 규정하고 있다.⁵⁾ 즉, 중소기업 가운데 ① 중소기업 창업투자회사 등 벤처캐피탈 회사의 주식인수 총액이 자본금의 10% 이상인 기업, ② 당해 기업의 직전 사업연도의 총매출액에 대한 연구개발비의 비율이 5% 이상인 기업, ③ 특허권, 실용신안권 또는 의장권을 주된 부분으로 하여 사업화하는 기업, ④ 공업발전법에 의한 공업기반 기술사업의 성과를 기업화하는 사업, 정보화 촉진법에 의한 정보통신 기술개발의 성과를 기업화하는 사업, 소프트웨어 개발촉진법에 의한 소프트웨어 개발사업의 성과를 기업화하는 사업, 기타 신기술을 이용하는 사업 중 벤처기업 활성화심의위원회의 심의·의결을 거친 사업을 영위하는 기업으로 정의하고 있다.

벤처기업이 가지는 특징은 다양하게 나타나지만, 그 공통적인 내용을 정리하면 다음과 같다.

첫째, 개성이 뚜렷하고 강한 활동력과 추진력을 겸비한 기업가에 의해 경영된다. 둘째, 뛰어난 지적 능력과 고도의 전문기술을 지닌 고학력 기술자 출신의 기업가가 많다. 셋째, 매출액 대비 연구개발 투자비율이 높고, 기술 및 기능직 인력의 구성비가 매우 높다. 넷째, 대학 또는 연구소 등으로부터 독립하여 창업한 기업이 많다. 다섯째, 관료적이 아닌 동적이며 수평적인 인간중심의 경영조직을 구축함으로써 능력을 발휘할 수 있는 인적 경영자원을 축적하고 있다. 여섯째, 주로 고성장 분야에 진출하여 매출, 부가가치, 수출 등이 호조를 보이면서 상당한 경영성과를 거두고 있다. 일곱째, 벤처캐피탈의 지원을 받고 있는 첨단기술 집약지역과 이에 인접한 지역

4) 상공부, 「중소기업창업지원법시행령」 제29조의 12가지 내용 참조, 1987.

5) 중소기업청, 「벤처기업 육성에 관한 특별조치법」 시행령 제2조, 1999. p. 28.

에 입지하고 있는 기업이 많다. 여덟째, 고정관념에서 벗어나는 발상의 전환을 통해 외부 경영자원을 적극 활용하고 사회적 분업에 크게 의존하고 있다. 아홉째, 신기술, 신세대 감각 및 비즈니스 감각이 예민한 젊은 세대가 주류를 이루고 있으며, 급변하는 기업환경에 적극적으로 대처하고 있다.

2. 벤처기업의 역할

벤처기업은 무엇보다 새로운 기술, 첨단기술을 바탕으로 국민경제에 활력을 부여하고 미래 지향적인 산업구조로의 이행을 주도하는 선도적 역할을 수행한다는 점에서 큰 의의를 갖고 있다고 할 수 있다. 여기서 벤처기업이 국민경제에서 수행하는 역할 및 그 의의를 요약하면 다음과 같다.

첫째, 기술수주의 고도화, 연구개발의 성과로 태동하게 되는 벤처기업의 증가는 우리 나라 특정산업분야의 태동기에서 제품혁신을 주도하고 있으며, 산업전체의 기술기반을 강화시키는 역할을 한다.

둘째, 세계의 산업구조가 소비패턴의 변화, 첨단기술의 발전 등으로 컴퓨터, 정보통신, 신소재, 유전공학 등 첨단산업부문의 발전과 더불어 종전의 양 중심의 생산체제에서 질 중심으로, 거대화에서 소형화로, 소품종 대량생산에서 다품종 소량생산 등으로 이행함에 있어 기술기반의 강화에 중요한 역할을 수행하게 된다.

셋째, 대기업의 경우와는 달리 다양화되고 세분화된 기술영역에서 독자적으로 사업화하는 경향이 많기 때문에, 다양한 분야에서 새로운 영역을 확보하면서 대기업과 상호보완적인 관계를 형성하는 등 산업구조의 건설화·고도화에 기여하게 된다.

넷째, 일반 중소기업은 기존산업이 고부가가치화에 어려움을 겪는 것과는 달리 신기술을 기반으로 새로운 산업분야에 진출하게 됨에 따라 중소기업의 활성화, 신규고용 창출, 수입대체 및 수출촉진을 통한 국제수지 개선에 기여하게 된다.

다섯째, 그 동안 우리경제의 발전과정에서도 보여준 바와 같이 대기업위주의 성장·발전은 집중화의 성격을 갖게되어 생산거점이 지방에 위치하더라도 중앙에 예속되는 경향이 있으나, 벤처기업은 지역에 뿌리를 두는 경우 지역소재 연구소, 대학과의 상호관계를 통해 지역경제를 활성화하고 지역의 기술혁신을 촉진시키는 역할을 수행하게 된다.

이와 같이 벤처기업은 창조적 아이디어와 기술혁신을 추구한다는 점에서 국가경제의 기술개발기반을 강화하고 산업구조를 고도화하여 관련산업의 생산성향상의 긍정적 효과를 지닌다. 또한 무에서 유를 창조하듯이 새로운 시장을 창출하기 때문에

고용을 증대시키고 지역경제를 활성화하는 역할을 한다.⁶⁾

3. 벤처기업의 발전과정

벤처기업은 최초의 아이디어 형성에서 기업으로 창업한 후 완전히 성장하기까지 일련의 과정을 거치게 된다. 이러한 과정을 짧게 보면 프로젝트의 규모로서 여러 단계를 거치면서 벤처사업으로 발전하게 되며, 길게 보면 기술집약적 중소기업으로 시작하여 대기업으로 성장해 가는 기업의 생성 및 발전과정이 된다. 많은 학자들이 이러한 벤처기업의 생성과 발전과정에 대해 여러 단계를 제시하고 있다.

Webster는 독립적 창업인에 의한 벤처기업 발전단계를 ① 벤처준비단계 : 아이디어를 검토하고 평가하며, 특허권 등에 대한 권리 등을 협상하는 기간, ② 조직단계 : 창업요원들이 창업에 필요한 업무를 수행하며 이를 조직하는 단계, ③ 재정적 위기단계 : 신제품을 개선하고 판매경로를 모색하는 등 자금수요는 많으나 수입은 상대적으로 적어 재정적으로 어려운 기간, ④ 제품도입 단계 : 개발된 제품을 시장에 출하하는 단계이나 아직도 자금부족이 심한 기간, ⑤ 확장단계 : 출하된 제품의 판매확장을 위해 창업인이 의욕적으로 활동하는 기간, ⑥ 결과단계 : 시장판매가 순조롭게 이루어져 정상적인 경영활동을 하거나 아니면 실패로 끝나는 등 결과가 나타나는 최종단계로 6구분하였다.⁷⁾

〈표 2〉 벤처기업의 발전단계

연구자	벤처기업의 발전단계						
		벤처준비	조직	재정위기	제품도입	확장	결과
Webster		벤처준비	조직	재정위기	제품도입	확장	결과
Swayne & Tucker		개념도입	계획단계		실행단계		
Collins & Moore	경험과정 역할악화	계획 과정	실행과정		성패의 경계- 성공/실패		
Wilken		지각	계획		실행		
Ruhnka & Young		개념화		창업	출하	확장	회수

자료 : 조형래, "창업인의 특성, 제품혁신성과 벤처기업 성과간의 상황적 관계," 한국과학기술원 박사학위논문, 1994, p. 7.

6) 최상렬, 우량·비우량 벤처비즈니스 기업특성에 관한 실증적 연구, 동의대학교 대학원 경영학과 박사학위논문, 1999, pp. 8~9.

7) F. A. Webster, "Entrepreneur and Ventures: An Attempt at Classification," *Academy of Management Review*, Vol. 2, 1977, pp. 26~37.

Ⅲ. 벤처기업 경영의 과제

1. 벤처기업의 현황

우리 나라 벤처기업에 대한 현황은 정확하게 파악되지는 않았지만, 창업이 활성화되기 시작한 1986년 이후 벤처기업은 꾸준히 성장함으로써 전체산업에서의 비중이 점차 증가하고 있다. 1996년에는 국내적으로 전반적인 창업분위기가 확산되어 사상 최고로 16,214개사가 창업되었으나, 이 중에서 기술창업은 9%에 불과한 1,500개사로서 선진국에 비하여 상당히 미미한 것으로 나타났다. 이를 통해 우리 나라 제조업체 벤처기업의 현황을 보면, 업체수 1.3%, 매출액 3.9%, 종업원수가 2.7%인 것으로 나타났다. <표 3>에서와 같이 벤처기업 업체수는 1996년말 현재 1,500여개 사이고, 매출액은 9조원에 이르며 종업원 수가 7만명으로 추정된다.⁸⁾

<표 3> 벤처기업과 일반기업과의 업체수 비교

구 분	벤처기업	대기업	중소기업	비고
업체수	1,500개	960개	93,860개	제조업체 기준

자료 : 벤처기업 협회 내부자료, 1998.

앞으로 현재의 벤처기업에 대한 정부의 적극적인 지원과 사회적 분위기가 지속되는 경우 2006년에 이르러서는 업체수는 42,000개, 매출액은 220조원, 종업원 수는 188만명으로 현재보다 40배 이상 증가하여 국민경제에 있어서의 비중도 지금에 비해 크게 높아질 것으로 예상된다.⁹⁾

그리고 1997년말 기준 벤처기업의 매출액 성장률과 수익성은 <표 4>와 같이 일반중소기업의 2.5배, 대기업의 1.8배로 매우 높다. 이것은 지속적인 기술개발로 경쟁력이 높아 매출이 크게 증가할 것으로 볼 수 있다. 또한 수익성에서도 일반중소기업의 3.2배, 대기업의 1.5배 높은 영업이익률로 현대의 경제환경에 적합한 기업일 뿐만 아니라 미래의 성장기업임을 알 수 있다.¹⁰⁾

8) 최상열, 앞의 논문, p. 12.

9) 벤처기업 업체수의 추정은 연도별 신규창업 기업 중 평균 25%를 벤처기업 창업으로 하고, 중소기업에서 벤처기업으로의 구조전환 기업을 3%로 가정하여 합산한 수치임. 또한 추정업체의 매출액 및 종업원 수는 1996년 벤처기업의 실측치를 기초로 추정함.

〈표 4〉 벤처기업의 성장률 및 수익성 비교

구 분	벤처기업	중소기업	대기업
매출액성장률(%)	40.4	12.8	12.8
영업이익률(%)	14.5	4.9	9.5

자료 : 한국산업은행, 재무분석, 1998.

그런데 우리 나라 벤처비즈니스는 <표 5>에서 보는 바와 같이 자기자본비율이 미국 벤처기업은 물론 한국 대기업보다도 현저히 낮아 부채의존의 경영을 하고 있다. 이는 과도한 자본비용을 야기할 뿐만 아니라 과감한 의사결정을 못하게 하므로 벤처기업 활성화의 장애요인이 된다.

〈표 5〉 한국 벤처기업의 자기자본비율 비교

구 분	한국벤처기업	한국대기업	미국벤처 495사	미국대기업 500사
자기자본비율(%)	18.8	27.1	90	30

자료 : 한국, 벤처기업협회 조사자료, 1998.

※ 한국 1998년말 기준, 미국 1983~93년 기준

2. 벤처기업 경영의 문제점

우리 나라는 아직까지 벤처기업이 독자적으로 생성하고 발전하는데 불리한 사회적, 경제적 풍토를 지니고 있다. 이는 우리 나라 벤처기업의 개념이 조정되어야 하는 현실적 제약이 되는 것이다. 이를 보다 자세히 알아보기 위하여 미국의 벤처기업과 한국의 벤처기업의 특성을 살펴보기로 한다.

우선 벤처기업을 형성하는 인적인 배경을 비교해 보면, 미국의 경우는 미국의 개척정신이 말해 주듯이 기업가의 모험심이 강하며 전직이 용이하고 해고에 무리가 없어 인적인 유동성이 크며, 신사업을 위한 스피노프(spino-off)가 우대받는 풍토가 형성되어 있을 뿐만 아니라 기업규모에 대한 편견이 없어 유능한 인재가 소규모 기업에도 많은 등 고도의 기술을 기업화하기에는 적합한 인적 환경을 가지고 있다.

이에 반하여 한국은 전직이 다소 쉬운 편이며, 개인의 모험심이 강한 편이나 큰

10) 김경태, 최상렬, "우리 나라 벤처기업의 발전방안에 관한 연구," 한국동립경영학회, 동립경영연구, 제8집, 1998, p. 25.

본적으로 인재(기술인력)의 부족난을 겪고 있는 실정이다.

또한 기술적 기반에 있어서 미국의 경우는 개인의 독창적 기술이 기술기반에 기여하는 정도가 높으며 대학, 우주산업, 군수산업 등에서 축적된 기술이 이전되고 있을 뿐만 아니라 벤처기업이 집약적으로 생성·발전하는 기술산업단지(Technology Oriented Industrial Complex)가 형성되어 있다. 반면 한국의 경우 창업자가 평균 대졸이상의 고학력이며, 기업·연구기관 또는 대학에서의 전직경력을 배경으로 하는 경우가 많고 기업의 R&D투자비율이 높은 편이긴 하나 기술 자체가 모방, 소화, 개량단계의 기술로서 국제시장에서 품질경쟁력이 위주가 되는 품목, 즉 선진국수준에서 과도기 내지 경화기의 품목을 주로 개발하는 정도의 기술수준이다.

결국 미국의 벤처기업은 첨단 수준의 세계적인 신기술과 신제품을 개발, 생산하기 때문에 높은 위험이 따르고 성공률이 매우 낮으나 성공하는 경우에는 국내외의 광범한 세계시장을 통하여 높은 수익을 얻을 수 있게 되는 반면, 한국 벤처기업은 대부분의 경우 미국, 일본, 유럽제국 등 선진국에서 이미 개발하고 상품화된 기술을 도입하거나 모방하여 상품화하기 때문에 성공률은 다소 높으나 성공시에 상대적으로 수익률이 낮아진다.

이는 한국의 기술적 기반자체가 본래적인 벤처기업의 고수익성, 고위험성의 특성을 제약한다는 것을 말한다. 그러나 기술적 기반이란 어디까지나 현실적 제약으로서 단시일내에 다져지는 것이 아니다. 따라서 기술력 향상의 주체인 벤처기업의 육성을 위해서는 벤처기업을 움직이는 제반여건들, 즉 인적 여건, 경제적 여건들을 개선시켜 나감으로써 기술적 기반을 다져나가는 것이 현실적 과제가 되는 것이며 이를 통해서 비로소 벤처기업 본래의 고수익성, 고위험성이 이루어질 것이다, 즉 한국 벤처기업의 개념은 한국의 산업구조고도화를 위하여 기술기반을 강화시킬 수 있는 기술적 잠재력을 가진 기업으로까지 확대되어야 한다는 것이다.

벤처기업의 성장세를 볼 때, 희망적인 전망이 있는 반면 활성화까지는 많은 문제점이 상존하고 있다. 벤처기업이 성장하기 위해서는 혁신적인 기술도 중요하지만 이에 못지 않게 창업자금을 어떻게 조달하는가가 성공의 관건이 된다. 우리나라의 경우 주식장외시장이 활성화되어 있지 않아서 공개 또는 증자에 의한 자금조달이 힘든 형편이며, 담보대출관행으로 인해 중소기업전반에 대한 금융기관의 지급보증이나 신용대출 기피현상도 자금난을 더욱 가중시키고 있다.

중소기업 창업시 가장 큰 문제점에서 하나는 역시 자금조달 부분이며 정부나 여타 관련기관의 창업지원자금이 그 동안 꾸준히 증가하고 있으나 창업을 하려는 회사입장에는 태부족인 상태이다.

그리고, 두 번째로 우수기술인력의 취업에 대한 기피와 기술교육에 대한 투자 부족, 그리고 출연연구소와 기업연구소와 기술교류의 부족으로 우수한 기술력을 갖춘 전문인력의 부족으로 지속적인 기술개발이 이루어지지 못하고 있는 실정이다. 또한 우수한 기술인력을 가지고 있지만 기업경영을 경험해 본 전문가의 부족으로 상품화에 성공하고도 마케팅능력의 부족으로 인한 경영에 어려움을 겪고 있다. 그리고 기술자가 창업하기에는 행정절차가 너무 복잡하고 창업에 대한 정보의 부족, 창업에 관련된 여러 가지 부대비용의 부담을 가지게 된다.

세 번째로 벤처기업에 대한 현행 지원체계가 '창업후 기업'에 편중되어 있어 창업준비단계의 지원수단이 부족해 창업시에 어려움이 상존하고 있다는 것을 들 수 있다. 특히 창업부터 벤처회사의 공개가 이루어지는 상장단계까지 지원수단에 연결성이 없어 상승효과를 얻기에는 매우 곤란한 상황이다.

네 번째로는 벤처기업에 대한 명확한 정의가 규정되어 있지 않아 자금·인력·입지 및 기술개발 등 각종 지원수단을 제도적으로 규정하기 어렵다는 점을 들 수 있다. 특히 금융 및 세제지원이 이루어지기 위해서는 벤처기업에 대한 명확한 기준과 범위설정이 필요한 데도 현재는 이에 대한 정의가 불분명한 상태이다. 끝으로 창업의 배태조직측면에서 볼 때, 선진국의 배태조직이 대부분 대학과 정부연구소인 반면, 우리 나라의 대표적인 창업 배태조직은 중소기업과 대기업이다. 진정한 의미의 기술집약형 창업의 활성화를 위해서는 대학과 연구소가 우리 나라 중소기업 창업의 지배적인 배태조직이 될 수 있도록 기술적인 부문에 대한 두려움이 없도록 관련 서비스를 제공하는 등 사회분위기가 제도적 장치가 창업을 유도할 수 있도록 바뀌어야 할 것이다.

IV. 벤처기업의 활성화 방안

1. 벤처기업 활성화의 전제

벤처기업이 성공하기 위해서는 일반적으로 기술과 인재, 그리고 자금의 3박자가 적절하게 조화를 이루어야 한다. 여기에 정부의 적극적인 정책지원이 부가될 때 벤처기업의 효과는 매우 극대될 것이다. 성공한 벤처기업가들에게 물어보면 "가장 중요한 것은 기술, 그 다음으로 인재와 자금조달이다"라고 한다. 그러므로 벤처기업의

성공의 전제요건은 기술개발과 인력조달, 그리고 자금조달로 구분하여 살펴본다.

첫째, 벤처기업이 신기술을 발전시키고 기발한 아이디어로 상업화에 성공하느냐 마느냐는 결국 사람의 능력이다. 그러므로 지속적인 인재교육과 발굴 및 성장에 필수적인 요소이기도 하다. 이러한 인력을 조달하기 위해서는 정부차원에서 창의력과 응용력을 위한 교육 프로그램을 제도화시키는 것이 근본이 된다.

중소기업의 다양한 기술개발 요구를 충족시킬 수 있도록 현재보다 세분화된 전문인력의 지원조직이 필요하다. 기술지원의 실효성을 제고하기 위해서는 각 연구기관별로 다양한 전문인력의 확보에 노력해야 할 것이며, 또한 보유 연구인력에 대한 데이터베이스화가 요구된다.

그리고 기업측에서는 생산요구에 맞추어 적기에 임직원을 채용하기 위하여 스톡 옵션제도를 활용하는 방안도 강구하여야 한다. 사전고용계약시 주식매입선택권을 부여하고 사후 주주총회에서 승인 받도록 선택권부여절차를 합리적으로 운용해야 한다.

둘째, 자금조달의 문제로서 이는 벤처기업의 활성화의 가장 중요한 전제요건이라 할 수 있다. 앞에서 살펴보았듯이 우리 나라 벤처기업의 자기자본 비율이 낮고 또한 기술의 개발과 창업을 위한 자금의 조달이 어려워 벤처비즈니스의 활성화에 가장 큰 장애요인이 되고 있다. 벤처기업의 자금지원은 정부와 은행, 창업투자회사가 주축을 이루어야 하고, 벤처기업의 자금의 원활한 지원을 위해서 융자조건 및 규제를 완화해서 기업들에게 자금을 대한 접근이 용이하도록 개선해 가야하는 것이 필요하다. 이를 위해 엔젤캐피탈,¹¹⁾ 벤처캐피탈 등의 창업투자 지원을 유도하거나, 코스닥시장을 통한 주식매각을 통해 자본금을 확보하는 방안 등을 용이하게 하여야 한다.

셋째, 기술개발은 벤처기업에게 사활이 걸린 문제라고 할 수 있다. 기술이 없는 벤처기업은 태어날 수도 없고, 성장할 수도 없기 때문이다. 더구나 벤처기술은 끊임 없이 업그레이드되어야만 변화해가는 소비의 욕구증대에 적응하면서 생존과 발전을 해 갈 수 있기 때문이다. 결국 새롭고 참신한 아이디어에 기반한 기술은 벤처기업의 생존과 성패를 좌우하는 관건이 된다. 따라서 창업자는 시장과 고객에 대한 끊임없는 커뮤니케이션 관계를 유지하면서 시의적절한 아이디어를 창안해 내어 틈새 시장을 공략해야 한다.

11) 엔젤이란 기술력은 있으나 자금이 부족한 창업초기의 벤처기업에 자금지원과 경영지도를 해주는 천사와 같은 존재라는 의미에서 생긴 명칭으로 개인 투자자 또는 벤처캐피탈리스트들을 의미한다.

2. 벤처기업 활성화 방안

우리 나라에서는 기존산업의 성장한계를 극복하고 경제에 활력을 불어넣기 위해서는 무엇보다도 벤처기업을 육성해야 한다는 인식이 확산되고 있으며, 그 필요성을 절감하고 있다. 특히 1997년에 들어와 고비용 저효율 산업구조에서 벗어나 한국산업의 경쟁력을 갖추기 위해서는 첨단업종을 중심으로 벤처기업을 육성해야 한다는 주장이 강력히 제기되었다.

이에 따라 정부에서는 벤처기업 활성화대책을 수립하고 1997년 7월에는 벤처기업육성을 위한 특별법을 제정하는 등 육성시책을 적극적으로 추진하게 되었다. 이러한 분위기는 1998년 신정부 출범과 IMF사태 이후에 더욱 강화되어 IMF체제 극복의 주요방안으로서 벤처기업육성이 추진되고 있다.

벤처기업의 활성화를 위해서는 앞에서 제시한 전제요건을 기반으로 하여 그 구체적인 방안을 제시하고자 한다.

2.1 인력조달의 측면

벤처기업은 새로운 기술이나 창업력을 바탕으로 기업을 성장시켜 나가야 하기 때문에 능력있는 인재의 충원이 다른 중소기업에 비해 더욱 절실하며, 또한 창업이후에도 지속적으로 인재의 보충 혹은 기술개발을 위한 훈련 및 공동작업이 필요하다. 벤처기업 자체의 생명이 신기술을 이용한 틈새시장의 공략이라고 한다면, 결국 벤처기업의 시작은 신기술에서 출발의 구실을 찾는다고 볼 수 있기 때문에 창의력 있는 우수한 기술인재의 확보는 필수적이다.

다음의 <표 6>에서 보는 바와 같이 벤처기업은 기술인력 확보에 상당한 어려움이 있다.

<표 6> 벤처 및 중소기업의 애로사항(문제점)

	경영자	기술인력	시설	기술정보	소요자금	기타
중소기업전체	2.5	43.3	14.4	8.8	30.5	0.5

자료 : 과학기술정책관리연구소: 기술집약형 중소기업의 기술개발과 기술인력, 1998, p. 40.

벤처기업이 모험적인 사업에 도전하는 기업성격으로 인하여 직업의 안정성의 부

족과 사업초기 낮은 보상이 그 원인인 것으로 판단된다. 인력확보를 위해 다음과 같은 방안을 활용할 수 있다.

첫째, 벤처기업은 인건비의 부담으로 기술개발을 위해 고급인력을 확보하기 못하고 있는 실정이다. 필요로 하는 고급인력을 상시채용하기보다는 특정부문에 단기적으로 활용하는 필요성이 생긴다. 그 방안으로 기업체와 해당연구소간의 자매결연·공동연구 등의 형태로 이루어질 수 있으나 대학 및 연구소에 근무하는 고급인력들이 기업에서 파트타임으로 일할 수 있는 법적, 제도적 장치의 확립이 선행되어야 한다.

둘째, 기술인력의 능력향상을 관리하기 위해 교육훈련 프로그램의 개발과 합동훈련체계를 활용하여야 한다. 끊임없는 기술변화에 적응하고, 적절히 대응하기 위해서 우선 기업근로자의 유형과 수준 및 분야에 따른 훈련의 차별화가 이루어져야 한다. 벤처기업이 규모의 경제성이란 관점에서 볼 때, 단독으로 훈련프로그램을 실시하는 것은 비효율적이므로 같은 업종의 기업들이 공동으로 훈련할 수 있는 체제의 확립이 필요하다.

또한 특성화된 프로그램은 같은 업종의 벤처기업 전체를 대상으로 한 합동훈련을 실시함으로써 비용부담을 줄일 수 있다. 다양한 훈련유형에 따라 훈련기관간의 역할분담 및 특성화가 아래 <표 7>과 같이 적절히 이루어져야 한다.

<표 7> 기술훈련수요와 적정훈련기관

훈련기관 훈련내용	출연연구소 및 대학 연구기관	공공 훈련기관	자체교육
첨단 신기술	○		
기초기본기술		○	
업종공통기술		○	
업체고유기술			○

자료 : 한국중소기업학회: 중소기업시대의 신인사정책, 1997, 21세기북스, p. 170.

우수한 인재들에게 동기부여하고 주인의식을 함양하면서 활용하기 위해서는 중업원지주제도, 스톡옵션, 소사장제도 등의 활용이 필요하다.

스톡옵션(Stock Option)제도는 회사에 기여한 중업원들에게 일정기간 후 자사 주식을 일정기간 후 일정액으로 구입할 수 있게 하는 제도이다. 스톡옵션의 핵심은 성과를 낸 만큼 보상받는다라는 원리로, 열심히 일해서 회사가 발전하면 그만큼 자신

에게 이익이 돌아가게 된다는 것이다. 이 제도는 기업이 최소의 비용으로 유능한 인재를 확보함과 아울러 종업원에 대한 적절한 보상과 동기부여를 함으로써 근로의욕 고취 및 복리후생 증진을 도모하며, 나아가서는 회사의 내재가치를 올릴 수 있도록 경영활동을 충실히 하게 하는 유인효과를 가져올 수 있기 때문이다.

종업원 소사장제 역시 동기부여의 주요한 방안인데, 종업원에게 회사의 일부에 대한 소유권 및 경영권을 부여하고 성과에 따른 이익을 소사장에게 귀속시키는 제도이다. 벤처기업에서 소사장제를 위한 회사의 일부는 개별 플랜트 및 프로젝트가 될 것이며, 특정 인력이 하나의 독립업체와 유사한 운영권·권리권을 부여하고 초과성과분배에 대해 수익권을 보장함으로써 생산성 향상에 기여할 수 있다.

2.2 자금조달 측면

벤처기업은 대부분 설립된지가 얼마되지 않아 자금력이 부족한 경우가 대부분이다. 벤처기업은 부족한 자금을 외부로부터 차입하고자 하지만 우리 나라와 같이 철저한 담보금융이나 과거실적을 증시하는 금융풍토하에서는 자금조달이 매우 어려운 현실이다. 최근 우리 나라에서도 벤처캐피탈의 투융자활동이 활발해지고 정부에서도 '중소기업창업지원법'과 '신기술사업 금융지원법' 등을 통하여 벤처기업에 대한 금융지원을 강화함은 물론 주식장의거래제도의 도입으로 자본시장으로부터의 직접 자본 조달도 가능하지만 아직도 벤처기업이 적기에 자금을 조달하는데 어려움이 많다.

벤처사업이 발전하기 위해서는 벤처캐피탈이 조달할 수 있는 다양한 재원과 벤처캐피탈이 투자할 수 있는 대상기술과 대상기업이 많아져야 한다. 창업활성화를 위해서는 창업절차를 간소화하는 등 중소기업의 창업관련제도는 개선하고 창업이 용이하게 이루어질 수 있는 제반여건이 시급히 조성되어야 할 것이며, 이때 가장 핵심적인 요소는 창업자금의 지원을 위한 제도의 도입이다. 이를 위해 정부는 다음과 같은 방안을 확보해야 할 것이다.

첫째, 벤처기업의 창업자금을 지원하기 위해 창업투자회사를 활성화해야 한다. 우리 나라 벤처캐피탈의 대부분은 민간자본의 참여보다 공공부문의 자원에 더 많이 의존하고 있다. 벤처기업은 근본적으로 자본이득의 극대화를 추구하는 전형적인 상업적 행위에 부합되는 민간부문의 자금이 더욱 효율적인 투자를 유도할 수 있다. 민간부문의 자금을 동원하기 위해서는 한편으로는 자본이득에 대한 세율(투자수익에 대한 소득세)의 감면, 연금 등 기금이나 금융기관의 벤처캐피탈 투자를 권장하고 제도화하며, 다른 한편으로는 불건전한 투기성 자본의 투자를 건전한 벤처캐피

탈에 투자하도록 유도하는 것이 바람직하다. 벤처캐피탈이 이윤동기에서 투자되는 것이기 때문에 부동산투기 등 불건전한 투기성 사업이 존재하는 한 민간자본은 벤처캐피탈로 동원되기 어려울 것이다. 투자사업 조합제도가 1986년 중소기업창업지원법과 신기술사업금융지원법에 의거 도입되었으나 아직 민간의 장기자금을 동원한 실적이 없으며, 이에 따라 각종 연금·기금 및 보험회사 등의 벤처기업에 대한 투자가 전무하다.¹²⁾

둘째, 코스닥시장을 활성화하여 벤처기업의 자금확보를 용이하게 한다. 코스닥시장의 활성화는 벤처기업 육성의 근간이라고 할만큼 중요성을 지니고 있다. 벤처기업에 투자하는 개인 및 벤처캐피탈들의 궁극적 목적은 피투자회사의 지분매각을 통한 이익의 실현이며 이를 위해 잘 발달된 장외시장의 존재는 필수적이라 할 수 있다. 또한 벤처기업의 입장에서 보면 직접금융을 통한 자금조달로 재무구조를 건실히 하고 지속적인 기업성장을 위한 안정적인 자금원을 확보할 수 있는 것이다.

코스닥시장이 미국의 NASDAQ처럼 중소·벤처기업의 주식시장으로서 확고히 자리잡기 위해서는 시장거래의 활성화, 등록법인과 상장법인의 차별성해소, 공정거래질서의 확립 등에 초점을 두어야 한다.

셋째, 엔젤제도의 도입과 규제완화이다. 앞에서 이미 지적했듯이 엔젤이란 자금사정이 어려운 벤처기업에 자금지원과 경영지도를 해주는 개인투자자나 벤처캐피탈리스트들을 지칭하는 바, 엔젤들에 대한 소득세 감면이나 세제인센티브, 자금출처 면제조치 등을 통해 투자를 촉진할 수 있게 해야 한다. 그리고 자금공급자와 수요자를 연결하는 매칭시스템의 구축해야 한다. 이는 자금여유가 있는 고객과 이를 필요로 하는 기업의 정보를 동시에 보유하고 있는 금융기관이 중재자가 됨으로써 자금공급자와 수요자간의 투자위험성을 낮출 수 있다는 장점이 있다.

넷째, 벤처기업은 신기술이 사업의 관건이므로 기술이 우수할 경우 이를 담보로 자금을 조달할 수 있는 획기적인 금융지원제도를 도입할 필요성이 절실하다. 즉, 벤처기업은 대부분 중소기업으로 이들은 자금조달이 가장 어려운 문제이나 금융권을 통한 자금조달은 대부분 담보위주의 대출이어서 사업성과 수익성은 있으나 규모가 작고, 기업의 역사가 짧은 벤처기업으로서는 담보위주의 전통적인 여신관행을 깨기는 어렵다. 하지만 미국이 벤처기업을 통해 80년대 장기침체에 빠진 경제를 회생시킨 것처럼 국내에서도 이에 대한 관심과 기대가 커짐에 따라 정부도 규제완화, 벤처단지 조성, 법률제정 등을 통한 벤처기업 지원대책을 수립하고 있다. 이에 따라 금융권의 경우도 다양한 지원대책 마련에 노력해야 할 것이다. 특히 최근 그동안

12) 강문수, 벤처캐피탈의 역할과 과제, 한국개발연구원, 1997, p. 77.

은행의 주고객이었던 대기업이 은행을 통해 간접금융조달방식에서 벗어나 직접금융을 통한 자금조달방식으로 탈은행화 현상이 두드러짐에 은행의 수익성제고와 안정적인 영업기반의 확보라는 측면에서 수익성이 높은 벤처기업에 대한 지원은 중요한 영업전략이라고 인식하고 있다. 이러한 의미에서 벤처기업의 기술자산가치를 담보로 한 기술담보제도는 좋은 예라고 할 수 있다.¹³⁾

기술담보제도는 이제까지 금융기관의 여신관행이었던 담보위주에서 벗어나 벤처기업의 객관적인 기술평가를 통해 효율적인 자금조달과 체계적인 금융지원을 위한 제도로 기술자재를 담보의 대상으로 직접적으로 평가하고 이를 담보로 금융지원을 해주는 제도이다.¹⁴⁾

2.3 기술개발의 측면

벤처기업은 기존의 대기업의 생산주기와는 달리 신기술의 출현과 고객선호도의 변화에 적응하기에 유리한 이점을 가지고 있다. 대기업은 설비와 같은 고정자산에 많은 투자를 하기 때문에 기술과 수요의 변화에 신속히 대처하기 어려운 약점을 갖는다. 반면에 중소기업인 벤처기업은 자본보다는 인력과 조직에 의존함으로써 높은 유연성을 유지할 수 있다.

이러한 강점을 가진 벤처기업이 기술변화에 즉시 대처하면서 신기술을 개발하기 위해서는 다음과 같은 방안이 도입되어야 한다.

첫째, 창업보육센터를 활성화해야 한다. 기업이 정신과 모험정신을 가진 젊은 기술인력의 창업을 적극 활성화해야 하는데, 이를 위해서는 창업보육센터 등과 같은 기술기반이 확충되어야 한다. 기술창업보육센터는 대학, 공공연구기관, 지방정부, 민간기관 등이 벤처기업의 창업을 촉진하고 육성하기 위해 관련된 기능을 한 곳에 집중할 곳을 의미한다. 우리 나라는 IMF 이후 창업을 위한 창업보육센터의 설립과 보급이 다소 이루어지고 있으나, 신기술 아이템을 가진 창업자들의 수요를 원활하게 충족시키지는 못하고 있는 실정이다. 이에 정부는 보육센터시설의 확충과 아울러 센터입주의 조건을 다양화하고 완화하여 신기술의 발전을 촉진하여야 할 것이다.

둘째, 벤처기업이 창설과 운영의 과정에 경영의 경험이나 정보의 교환을 위해 기술집적 네트워크를 구축하여 활용하여야 한다. 기술집적 네트워크는 신생기업이 가지는 여러 가지 문제점을 극복하는데 중요한 역할을 한다. 기업 외부의 개인이나

13) 김동궁, 벤처기업의 미래와 은행의 지원방안, 조흥경제연구소, 1999, pp. 7~10.

14) 이재열, 우리 나라 벤처기업의 육성방안에 관한 연구, 대덕대학 논문집, 제18집, 2000, p. 189.

조직과 공식적 또는 비공식적인 접촉을 통하여 창업초기에 발생하는 여러 문제점들을 해결하며 이들이 만든 제품이나 기업에 대한 고객의 인지도를 향상시킬 수 있다. 창업자들은 네트워크 활동을 통해 제품이나 서비스의 아이디어를 규명하고, 시장이나 정보에 접근할 수 있으며, 환경으로부터 자원을 획득할 수 있다.¹⁵⁾ 즉, 벤처기업은 네트워크 활동을 통해 위험감소하거나, 시장거래비용보다 낮은 비용으로 필요자원을 획득할 수 있으며, 지역사회에서의 도움과 재무자원을 획득,¹⁶⁾ 유통채널에의 접근, 정보획득, 잠재적 도움의 원천에 대한 탐색, 기존의 네트워크와 신규 종업원의 네트워크를 결합함으로써 네트워크 역량 형성과 같은 이익을 얻을 수 있다. 즉, 네트워크의 활용도가 높아지면 높아질수록 기업의 성과는 높을 것이다.¹⁷⁾

첨단기술과 새로운 아이디어를 상업화하기 위해 창업하는 벤처기업은 기술혁신과 축적을 통한 고부가가치 산업을 적극 육성하는 것이 반드시 필요하다. 이를 위해 벤처기업에 의한 기술혁신과 기술축적은 대학과 공공연구기관 등이 공동으로 기술개발을 추진하며 협동할 때 보다 효율적으로 이루어질 수 있다고 본다. 현재 열악한 벤처기업 환경을 극복하기 위해서는 기술개발에 대한 정보 등을 상호 교류하면서 도울 수 있는 기술혁신 네트워크를 만들 필요가 있다.

V. 요약 및 결론

21세기로 접어들면서 세계경제의 글로벌화와 개방화로 인해 각 국가들간의 경쟁이 치열해지고 있다. 또한 선진국 경제의 구조가 기술이나 지식집약적인 산업으로 변모해감에 따라 국내기업의 개방화와 더불어 높은 부가가치를 창출하는 선진국산업으로의 구조전환을 추진해야 하는 당면과제를 안고 있다.

이를 위해서 우리는 고부가가치를 창출하는 신기술, 지식집약적 산업의 육성이 시급하다고 하겠다. 벤처기업은 일반적으로 신규성이나 첨단성이 강한 기술 등 지적자산을 상업화하기 위하여 창업한 기업으로, 높은 위험 부담이 있으나 성공할 경우 높은 이익이 예상되는 기업으로 정의할 수 있다.

15) J. Starr and I. C. MacMillan, "Resource Cooperation via Social Contracting: Resource Acquisition for New Venture," *Strategic Management Journal*, Vol. 11, 1990, pp. 79~92.

16) S. Birley, "The Role of Networks in the Entrepreneurial Process," *Journal of Business Venturing*, Vol. 1, 1985, pp. 107~117.

17) 박상문·배종태, 우리 나라 벤처기업의 네트워크 활동 특성, 기술혁신연구, 제6권 제2호, 2000, pp. 104~105.

이러한 벤처기업은 새로운 기술, 첨단기술을 바탕으로 하여 국민경제에 활력을 부여하고 미래지향적인 산업구조로의 이행을 주도하는 선도적 역할을 수행하면서, 지역경제 활성화 및 고용증대의 파급효과를 가져와 IMF이후 위축된 국내경제의 활성화에 크게 기여할 것으로 판단된다.

따라서 본 연구는 벤처기업의 의의와 그 현황을 고찰하고, 한국의 산업경제적 입지조건에서 가지는 여러 가지 문제점을 진단하고, 인력조달, 자금조달, 기술개발의 측면에서 벤처기업의 활성화 방안을 제시하였다. 첫째, 인력조달의 측면에서는 벤처기업의 규모경제를 달성하기 위해 고급인력을 상시채용하기 보다는 특정부문에 단기적으로 활용하는 인력공급체계를 확립하고, 지속적인 연구개발을 위해 교육훈련 프로그램을 공동개발, 활용케 해야 한다. 그리고 종업원의 동기부여를 위해 종업원지주제도, 스톡옵션, 소사장제도 등의 활용을 제안하였다. 둘째, 자금조달 측면에서는 창업투자회사의 활성화와 코스닥시장의 활용방안, 엔젤제도의 도입과 규제완화, 그리고 기술담보제의 강화를 제시하였다. 마지막으로 기술개발측면에서는 창업보육센터의 확충과 기술집적 네트워크 구축하여 벤처기업의 경영경험과 정보를 상호 교환함으로써 벤처의 창업과 성장을 지원할 것이다.

이상으로 본 연구가 제시한 벤처기업의 활성화방안은 벤처기업이 당면한 산업적, 경제적 입지에 대응하는 기본적인 것으로서- 이외에도 많은 벤처기업활성화에 관한 세밀한 연구와 정책적 제안이 필요하지만- 최소한의 활성화 조건을 제시하였고, 이를 통해 벤처기업이 활성화되면, 외환위기 이후 국민경제를 부활시키고 나아가서는 고용창출과 국민복지증진에 기여할 것으로 사료된다.

참 고 문 헌

1. 강문수, 벤처캐피탈의 역할과 과제, 한국개발연구원, 1997.
2. 김경태, 최상렬, “우리 나라 벤처기업의 발전방안에 관한 연구,” 한국동립경영학회, 동립경영연구, 제8집, 1998.
3. 김동궁, 벤처기업의 미래와 은행의 지원방안, 조흥경제연구소, 1999.
4. 나중덕, “한국형 모험기업의 성공요인 분석,” 한국과학기술원 대학원 논문집, 1984.
5. 박경민, LG경제연구소 연구보고서, 1997.
6. 박상문·배종태, 우리 나라 벤처기업의 네트워크 활동 특성, 기술혁신연구, 제6권 제2호, 2000.
7. 상공부, 「중소기업창업지원법시행령」 제29조의 12가지 내용 참조, 1987.
8. 이재열, 우리 나라 벤처기업의 육성방안에 관한 연구, 대덕대학 논문집, 제18집, 2000.
9. 중소기업청, 「벤처기업 육성에 관한 특별조치법」 시행령 제2조, 1999.
10. 최상렬, 우량·비우량 벤처비즈니스 기업특성에 관한 실증적 연구, 동의대학교 대학원 경영학과 박사학위논문, 1999.
11. 추준석, 벤처기업의 위기와 도전, 비봉출판사, 2001.
12. 홍성도, 벤처비즈니스, 벤처캐피탈, 1997.
13. Birley S., “The Role of Networks in the Entrepreneurial Process,” *Journal of Business Venturing*, Vol. 1, 1985.
14. Bollinger L., K. Hope and K. Utterback, “A Review of Literature and Hypotheses on New Technology-Based Firms,” *Research Policy*, Vol. 12, 1983.
15. Cooper, A. C., “Spin-Offs and Technical Entrepreneurship,” *IEEE Transaction on Engineering Management*, Vol, EM-18, No. 1. 1993.
16. Starr J. and I. C. MacMillan, “Resource Cooperation via Social Contracting: Resource Acquisition for New Venture,” *Strategic Management Journal*, Vol. 11, 1990.
17. Webster, F. A., “Entrepreneur and Ventures: An Attempt at Classification,” *Academy of Management Review*, Vol. 2, 1977.

Abstract

Revitalization plan for Korean's Venture Business

Lee, Kyoung-oh

Our country has been encountered with severe economic depression since IMF loan(1997). Korean economic system should be reformed according to the globalization and the world industrial trends based on advanced technologies and skills.

Today's the venture business should be considered to be the alternative of recovering Korean economy and increasing highly estimated values. Generally speaking, the venture business is defined as a new business with high risk-high return with new technical entrepreneurship.

This treatise suggests the activating alternatives of the venture business in Korea. These alternatives are suggested as follows.

First, several measures to recruit excellent technicians are suggested. These measures include recruitment of parttime technicians, application of cooperative program of education training unemployees, the stock option system, a stock-sharing plan for the employees, etc.

Second, in the financial aspect, activation of the foundation investment company, activation of the COSDAQ market, strengthening of technology security are suggested.

Third, in the technical development aspect, amplification of inauguration assistant center, construction of technology accumulative network, etc. These measures will contribute to the development of Korean economy and the welfare of Korean people.