

노틸러스효성(주) **Nautilus** HYOSUNG

꾸준한 연구개발로 세계시장개척



노틸러스 효성(주) 대표이사 최병인

“

노틸러스효성은 금융자동기 기술을 끊임없이 연구, 개발해 오고 있으며, 다양한 범위의 키오스크(KIOSK) 사업 연계를 활발하게 시장을 확대해 나가고 있다.

미국에서의 수출성공을 발판으로 세계 시장을 개척해 나가고 있는 노틸러스 효성을 만나보자

”

노틸러스효성(AUTILUS HYOSUNG INC.)은 2002년 7월 효성컴퓨터와 효성데이터시스템의 합병으로 설립되었다.

국내의 주요 은행과 해외 수출 분야를 대상으로 금융 자동화기기의 개발과 판매에 역량을 집중해온 효성컴퓨터와 국내와 해외 고객들을 위한 시스템통합(System Integration), 시스템 관리(System management) 및 소프트웨어개발 네트워크 통합을 주요 사업으로 해온 효성데이터시스템의 통합으로 노틸러스효성은 새로운 도약을 위한 탄탄한 기반을 마련하였다.

현재 노틸러스효성은 해외 뿐만 아니라 국내에서도 금융 분야를 핵심영역으로 고객들의 요구를 최대한 만족시키기 위하여 하드웨어와 소프트웨어를 결합한 혁신적인 솔루션(Solution)을 개발하는 한편, 이전에 없던 혁신적인 비즈니스 모델과 가치를 창조함으로써 고객과 함께 성장한다는 경영이념을 적극 실천해 나가고 있다.

히다찌(HITACHI)와 기술 제휴를 통해 1979년 설립된 효성컴퓨터는 1980년에는 국내 최초로 구미에 컴퓨터 전문 생산 공장을 완공하는 등 발 빠른 행보를 보

였다. 이어 81년에는 금융 전문 단말기 및 현금자동 지급기(CD)를 생산 공급했으며, 86년에는 워크스테이션(Workstation)을 생산 공급했다. 또 같은 해 효성데이터시스템 주식회사를 설립하고, 88년 BANK-NET SYSTEM 개발을 완료하고, 93년에는 현금수표자동 지급기(Enhanced CD)를 개발, 발표했다. 94년 비환류식 ATM 개발, 95년 환류식 ATM 개발을 완료하고 통장프린터 및 XCD의 중국 수출에 나섰다. 96년에는 네트워크(NETWORK) 사업을 추진하면서 은행권 정보통신망 구축에 나서기 시작했으며, 97년에는 MINI-CD 개발, ISO9001인증 획득, 중국 현지법인 및 현지 공장 준공, 정보통신부 우정망, 금융망 구축 사업에 참여하는 등 탄탄한 기반을 다졌다.

이후 98년에는 MINI-CD를 미국에 수출했으며, UL인증획득, 중대형



컴퓨터 시장에 진출하기도 했다. 99년에는 ‘SEEN JOY’ 화상채팅사이트 서비스를 시작하면서 다양한 서비스 개발에 나서는 한편 지폐지불장치 ‘KT(국산 신기술) 획득, 은행공동망 구축 참여, 전자화폐 솔루션과 선물거래시스템을 개발, 공급했다.

2000년에는 Airmedia 무선데이터 시스템 구축(TANDEM), 합병은행 통합 네트워크 구축을 주도하는 한편 다기능 ATM 편의점 출시, 일본 은행권에 CD기 수출, 채권 중개시스템을 개발, 공급했다.

2001년에는 Nano-Cash 2000의 미국 및 호주 수출을 개시했으며, 미국 증권사 CD 공급, CD서비스사업(My Cash Zone)개시, EBPP & PG 솔루션을 개발했다.

이렇게 꾸준한 연구 개발을 바탕으로 지난 해에는 미국 CD 수출 30,000대 돌파, 리버스톤 네트워크와 통신장비 공급계약, 익스텐디드시스템과 m-Biz사업 제휴 등 미국 대상의 활동을 적극적으로 펼쳤다. 이후 조흥은행 PB시스템구축 프로젝트 수주, KT와 IT아웃소싱·네트워크솔루션·e-Biz 사업 등에 관한 제휴를 체결했으며, 제일은행 콜센타 SLA 운영 제휴, 美 ONI 시스템즈사와 메트로 DWDM 공급 계약도 체결했다.

이후 7월에 노틸러스효성(주)로 통합한 후 TTW(Through The Wall) CD를 개발 공급하는 한편 유럽 CD기 시장에 진출했다.

이와 같이 지속적인 연구 개발에 힘쓴 결과는 99년 지식경영 대상 수상과 2000년 SOFTTEXPO 2000 공모 대전 본상을 수상하는 등 대내외적으로 인정받았다.

다양한 어플리케이션으로 고객 만족 극대화

노틸러스효성은 금융자동기 기술을 끊임없이 연구, 개발해 오고 있으며, 다양한 범위의 키오스크(KIOSK) 사업 연계로 활발하게 시장을 확대해 나가고 있다.

차세대시스템, 재해복구시스템, 데이터웨어하우스(DW), 금융 아웃소싱, 전자화폐사업 등 다양한 분야에서 고객 만족을 위한 효과적인 방안을 제시하고 있다. 노틸러스 효성은 은행, 보험, 선물, 증권 등의 통합 시스템과 같이 새로운 고객의 요구에 부합할 수 있는 솔루션, 서비스를 끊임없이 개발하고 있으며 “토탈 금융

거래의 IT 리더”로서 성장하고 있다.

1998년부터 미국 수출을 시작한 노틸러스 효성은 2002년 35,000대의 ATM 수출을 돌파하여 미국 내 소형 ATM 시장에서 약 35%의 점유율을 가지고 있으며, NCR, Diebold, Fujitsu 등의 세계적인 ATM업체와 경쟁을 하면서 일본, 중국, 유럽, 호주, 인도 등으로 꾸준히 그 시장을 넓혀가고 있다.

또한 노틸러스효성은 소매 사업 분야에서 필수적인 구매, 지불, 관리 등의 프로세스를 체계적인 정보 기술로 개선해 주고 있다. 고객에 대한 신뢰를 확보하고 소매 사업의 이익을 극대화해 나가기 위해 신속하고 효율적인 업무 집중과 한 차원 앞선 고객 서비스를 가능하게 하는 다양한 사업모델을 창출하고 있다.

또한 갈수록 복잡, 다양해지는 글로벌 경쟁 시대에 기업 비즈니스 업무에 가장 최적의 IT 솔루션을 제공하고 있다. 고객이 시장 기회포착과 경쟁우위를 지속할 수 있도록 신속하고 정확한 의사 결정에 효과적인 대안을 제시하는 한편 기업정보시스템의 안정적 운영과 정기적 점검을 통해 고객의 IT업무를 지원하고 있다. 고객의 비즈니스 이슈에 맞는 네트워크, 보안시스템을 분석, 구축하고 안정적 운영을 통해 생산성을 향상하도록 하고 있다.

국내외의 다양한 관계사들과 협력관계를 구축하고 화학, 제철, 통신, 전력, 제조, 물류, 유통 분야에서 중소기업 및 대기업에 이르기까지 ERP, SCM, CRM, BI, MES, BCP/DRS 등의 솔루션을 제공하는 한편, 기업 환경에 적합한 효율적인 정보시스템을 구축, 컨설팅, 아웃소싱하고 있다. 노틸러스효성은 앞으로도 기업이 정보 활용을 극대화 하고 양질의 정보시스템을 활용하여 기업과 비즈니스의 가치를 높일 수 있도록 최선을 다할 것이라고 밝혔다.

통신 사업부문은 통신 서비스 사업자, 공공, 금융, 기업을 대상으로 고객의 다양한 요구를 만족시키기 위해 안정적이고 효율적인 솔루션을 기반으로 네트워크 컨설팅, 통신망 솔루션 제공 및 구축, 망관리 등 통신 분야 전반에 걸친 토탈 서비스를 제공하고 있다. 또한 데이터 분석 및 변환을 통해 사업자의 정보자산을 취합하여 경

영 최적화 및 데이터에 의한 합리적 의사결정을 지원하는 환경을 구축하기 위한 Business Intelligence 솔루션을 보유하고 서비스를 제공하고 있다. 변화하는 통신 환경에서 항상 새로운 솔루션을 발굴하여 고객에게 최선의 맞춤형 솔루션 공급을 목표로 하고 있다.

다양한 서비스 제공으로 고객 니즈 대응

노틸러스 효성은 금융과 통신 솔루션과 함께 다양한 서비스를 통해 고객의 요구에 대응하고 있다.

전자세금계산서 관련 업무를 인터넷을 통해 안전하고 편리하게 전달할 수 있는 ASP서비스인 'SMILE TAX'를 제공하고 있다. 이 서비스는 기존의 ERP나 재무회계시스템에 자동화된 연계를 완벽하게 지원할 수 있는 복합형 ASP서비스로, 유저 인터페이스가 편리하고 보안이 철저하여 신속하고 정확하게 업무를 처리할 수 있도록 도와준다.

고객 또는 회원으로부터 물품대금, 서비스이용료, 회비 및 기타요금 등의 수납대금을 지속적으로 고객계좌에서 자동 출금하여 이용기관이 지정한 계좌로 입금해주는 CMS 서비스인 'WIZCMS'를 제공하고 있다. 노틸러스효성의 'WizCMS'는 높은 수납율과 인건비, 업무 효율의 극대화로 효과적인 관리 및 경영구조 개선에 크게 효과적이라는 평이다.

또한 노틸러스효성은 편의점, 할인점 등 공공장소에 현금자동지급기(CD)를 설치하고 은행, 증권, 보험 등 금융 전반을 기반으로 한 종합 금융 서비스 제공하고 있다. 각 기관과 제휴하여 'My Cash Zone' 서비스를

제공하고 있으며 공과금 수납, 무매체 거래, 전자화폐서비스 등의 고객편의를 위한 다양하고 새로운 부가 서비스를 지속적으로 개발하고 있다.

1999년 6월 국내 최초로 'SEEN JOY'라는 화상채팅 사이트를 오픈하여 명실상부한 화상채팅 1위의 선두주자로 자리매김하고 있다. 고품질, 고음질의 기술지원으로 최상의 서비스를 제공하고 있다.

금융전문 SI업체로 자리매김

노틸러스효성은 상반기 중 중국에서 ATM 1000대를 시범 운영할 예정이며, 하반기에 농업은행, 공상은행, 건설은행, 중국은행 등 중국 4대 은행을 타깃으로 연간 100억원 규모의 판매를 목표로 하고 있다.

노틸러스효성은 "현재 중국의 ATM시장은 연간 5만 2000대 수준이지만, 2008년 북경올림픽과 2010년 상해박람회를 감안하면 2010년까지 10만대 이상으로 수요가 늘어날 것"이라고 예상했다.

특히 노틸러스효성은 ATM을 100% 자체 개발해 가격 경쟁력이 뛰어난데다, 미국(4년 누적수출 1억 달러) 등 해외 수출을 통해 인지도가 높아 중국시장 진출에 유리한 입장이라고 밝혔다.



대표이사 최병인(崔秉寅)

노틸러스 효성을 이끌고 있는 최병인 사장은 84년 서울대학교 항공우주공학과를 졸업하고, 86년에는 한국과학기술원(KAIST)을 졸업(MS)했다.

또한 92년에는 메사추세츠 공과대학(MIT) 기계공학 전공으로 졸업(Ph.D.)한 후 미국 캠브리지 메사추세츠 기술연구소에서 연구원으로 일한 바 있는 엔지니어 출신의 수장이다.

이 후 93년 클리브랜드 McKinsey & Co, 94년 맥킨지 코리아, 98년 앤더슨 컨설팅 코리아 전략부문 이사, 2000년 효성데이터시스템(주) 대표이사를 역임한 후 작년 7월 노틸러스효성(주) 대표 이사(주)효성 정보통신 PG장을 맡고 있다.

효성 역대 최연소 사장이 된 최 사장은 "올해 매출을 3천억원 이상 올리고 2~3년 내 상장을 추진한다는 계획"이라며 "2008년에는 매출 1조원을 달성할 것"이라고 강조했다.