

해외진출 가이드②

세계경제는 다극화·개방화 속에 수많은 다국적 기업이 글로벌 네트워크를 구축해나가고 있으며, 이에 따라 국내·외에서 기업들이 극심한 경쟁에 직면하고 있다. 중국은 근시안적인 단기 투자가 아닌 장기 투자 방식에 의해 세계시장을 점유해 가고 있으며, 일본은 중소·중견기업의 해외투자가 매년 평균 5% 이상 증가할 정도로 해외투자에 집중하고 있다.

이처럼 국제경쟁이 치열한 가운데 글로벌 시장 점유를 위한 우리 기업의 해외시장 진출도 지난 1968년 이후 꾸준히 증가해 2008년에는 해외건설 수주액이 300억불, 2010년에는 700억불을 돌파했고, 진출지역도 중국 등 아시아를 중심으로 유럽 및 중남미 지역까지 확대되는 등 그 영역을 확장해왔다.

이러한 양적 성장에도 불구하고 대기업에 비해 중소기업은 해외투자에 대한 정보·인력·자금 등이 부족한 실정이다. 본지는 회원사의 해외진출에 도움을 주고자 정부 각 기관의 해외진출 서비스 및 제도, 해외진출 시 필수 체크사항 등을 중심으로 해외진출 가이드를 게재한다.[편집자주]

1. 해외 건설·플랜트·환경·물류기업 지원

1) 해외건설종합정보서비스

가. 홈페이지 주소 : www.icak.or.kr

건설업체가 해외건설 진출 및 공사수행에 필요한 각국의 종합적인 건설정보를 다양한 수집채널로 입수하고 수집된 정보의 가치와 신뢰성, 사업성 등을 종합적으로 분석하고 철저한 검증을 거쳐 해외건설 전문DB로 축적하여 무료로 정보 제공

나. 제공되는 주요 서비스

- 분야별 전문가에 의해 엄선된 정보와 현지 대사관 주재 국토해양관이 조사한 입찰정보, 해외건설분야 진출 관련 제도 및 해외건설업 신고절차 등 제공

원클릭 서비스	주요 내용
국별 환경	해외건설 진출 유망국 건설시장 진출 환경 조사정보
시장동향	국가별 전문가에 의해 150개국 13,000여 건의 엄선된 해외 건설시장 최근 동향
건설통계	1966년부터 현재까지 해외에서 우리 업체가 수주한 공사에 대한 수주활동, 계약보고, 시공 상황, 준공자료 등
프로젝트	세계 각국에서 발주예정인 공사정보와 국제금융기관에서 제공하는 차관 공사 사전 입찰정보
재외공관	해외건설협회와 MOU를 체결한 외교 통상부의 협조로 현지 대사관에서 활동 중인 국토해양관이 획득한 생생한 발주·현지정보
e플라자	우리기업의 해외건설 진출을 간접적으로 지원하기 위한 각종 문헌 및 참고 자료
해외진출	해외건설 진출기업을 대상으로 해외 진출 관련제도, 해외건설업 신고안내, 해외사업 수행절차에 대한 상세한 안내와 시장개척 지원제도 등 정부차원의 각종 지원 사항 세부정보
시사채널	해외건설 정보서비스와 관련하여 시사성 있는 공지사항 등

▶ 해외건설협회 정보기획팀

전화 (02)3406-1092, 팩스 (02)3406-1123

※ 홈페이지 주소 : www.icak.or.kr

2) 해외건설시장 개척자금 지원

해외건설산업의 장기적인 발전을 위해 신규시장 개척시 투입되는 비용 중 리스크가 큰 비용 일부를 정부가 지원하여 적극적인 시장개척을 유도하고 이를 통해 시장 다변화 및 수주확대 실현

가. 대상 기업

- 해외건설촉진법상의 해외건설업 신고를 필한 기업

나. 지원 사업

- 미 진출 국가의 프로젝트
- 최근 5년간 수주실적이 4억불 미만인 국가의 프로젝트
 - 단, 토목, 건축 용역 공종 수주실적 각각 2억불 미만 또는 10건 미만 국가포함
 - 단, 공사규모 2억불 이상의 플랜트 공종은 당해 공종 수주실적 5억불 미만 또는 10건 미만 국가
- 미개척 다국적 기업, 개발업자, 국영석유회사 등이 발주하는 프로젝트
- 국토해양부장관이 전략적 참여가 필요하다고 인정하는 프로젝트

다. 지원사업의 범위(단위 사업별 또는 포괄 지원)

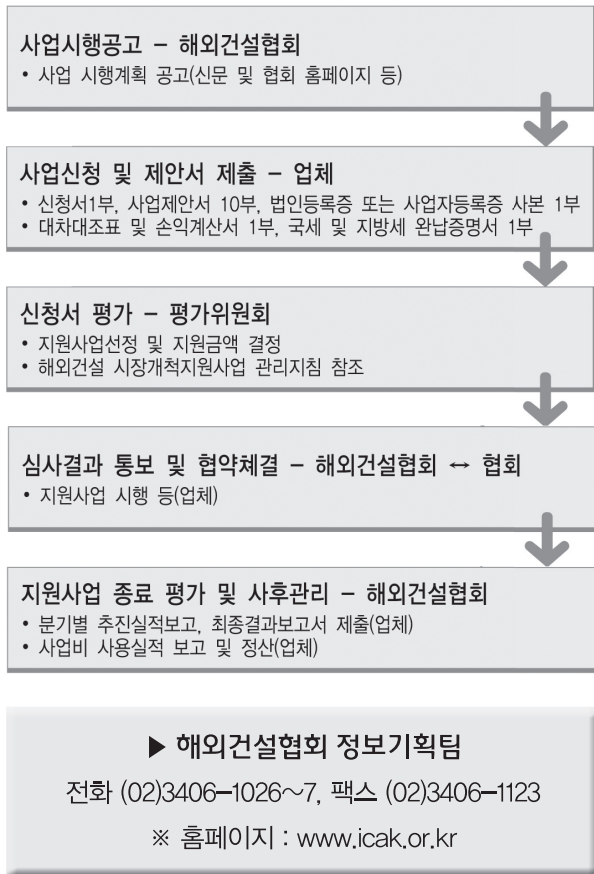
- 타당성 조사사업
- 발주처 인사 및 엔지니어 방한 시찰 또는 연수(초청)
- 현지 수주 교섭 및 조사활동(출장)

- 기타 업계 공동의 이익이 되는 시장개척 차원의 지원 사업

라. 지원 금액의 범위

- 지원사업의 건당 한도액은 2억 원 이내
- 지원 비율은 총 사업 소요비용의 80%까지
 - 대기업 단독 : 40% 이내
 - 중소기업 단독 : 70% 이내
 - 대기업과 중소기업 공동 : 대기업은 50% 이내, 중소기업은 80% 이내
 - 중소기업간 공동 : 80% 이내

마. 지원 절차



3) 해외플랜트 타당성조사 지원

해외 유망 플랜트 프로젝트에 대한 수주추진 국내기업의 사업 타당성조사(Feasibility Study) 비용의 일부를 지원하는 사업으로서 해외수주 및 시장다변화를 확대하고, 수출파급효과가 큰 플랜트 수출확대를 통한 전반적인 플랜트산업의 경쟁력을 향상시키기 위한 지원 사업임

가. 지원 대상

- 국내업체가 수의계약으로 수주를 추진 중이거나 추진 예정인 해외플랜트 프로젝트
- 국내업체가 공개입찰에 참여를 추진 중이거나 추진 예정인 프로젝트 중 타당성조사를 수행할 경우 수주가능성이 현저히 높은 해외 플랜트 프로젝트
- 발주예상기관과 신청기업의 프로젝트 타당성 조사 수행에 관한 양해각서(MOU), 또는 발주 예상기관이 신청기업에게 타당성 조사 수행을 요청하는 의향서(Letter of Intent) 또는 서한(Letter) 중 1건 이상의 문서 제출
 - ※ 플랜트 분야 : 석유화학, 오일 & 가스, 해양, 발전, 담수화, 시멘트, 제철, 운반/하역, 환경, 기타 산업설비 등

나. 지원 내용 : 프로젝트당 2억 원 이내

- 중소기업 : 70% 이내 지원
 - 중소기업기본법 제2조 및 동법시행령 제3조의 규정에서 정한 중소기업
- 중견기업 : 60% 이내 지원

- 중견기업 : 중소기업보다 규모가 큰 기업 중 공정거래법의 규정에 의한 상호출자제한 기업집단 중 30위 이내 기업을 제외한 기업

○ 기타 : 50% 이내 지원

▶ 한국플랜트산업협회 FS사업팀
 전화 (02)3452-7973, 팩스 (02)3452-6616
 ※ 홈페이지 : www.kopia.or.kr

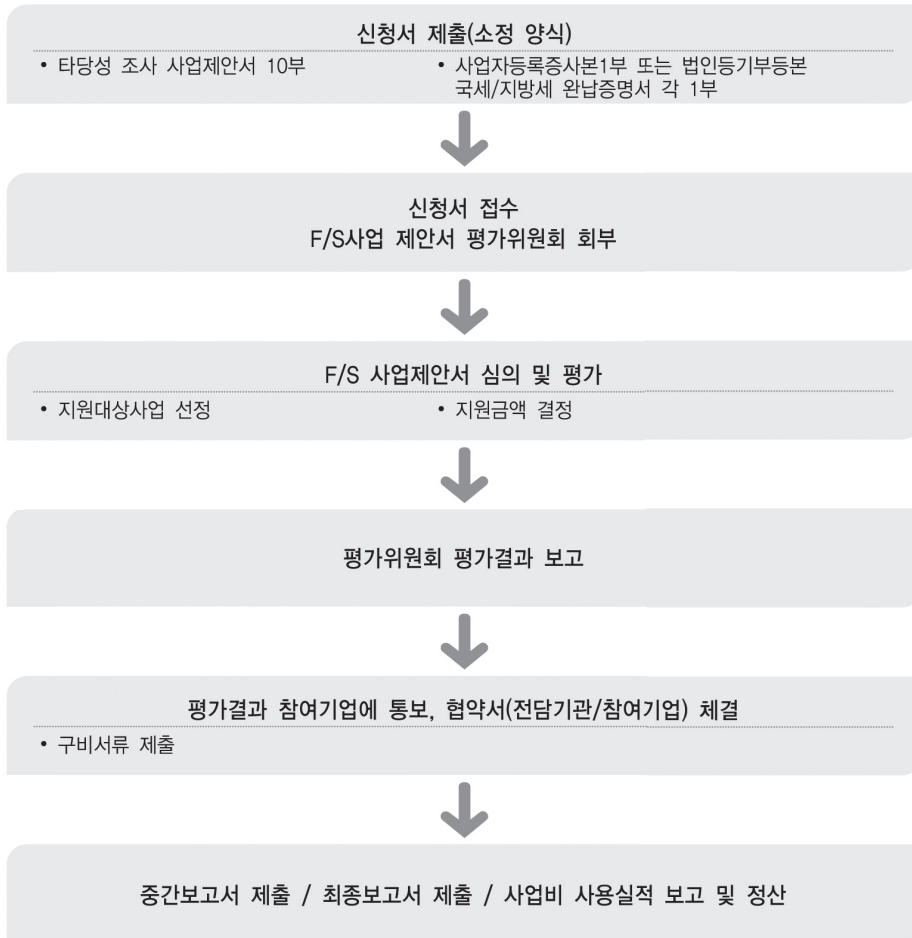
4) 해외건설 중소기업 진출지원

「중소기업 수주지원센터」의 지원기능을 강화하여 경험이 부족한 중소 및 신규 기업체에 대한 다양한 지원을 통해 리스크 최소화 및 진출 활성화에 기여

가. 지원 대상

- 해외진출경험이 부족한 중소 및 신규 기업체
- ※ 2010년 지원 사업규모 : 6억 원

다. 지원절차



나. 지원 사업 내역

- 해외건설 실무능력 배양을 위한 교육훈련 및 세미나
 - 정규과정 : 수주, 계약, 개발, 금융관리 등 실무교육
 - 특별과정 : 유명시장 설명회, 리스크 사전 예방 및 관리 등
- 해외진출 상담 및 실무지원
 - 입찰, 견적 및 계약 관련 서류작성 지도, 자문 등
 - 시공상 문제점, 공사비 절감, 리스크 관리 방안 등의 자문
 - 계약, 보증, 타당성조사 등 분야별, 국가별 외부 자문위원 인력 Pool 운영
 - 국별, 분야별 전문가 무료상담 지원
- 전문가를 동반한 현지 기술 지원
 - 업체 선정을 위한 사전 평가심의회 개최

- 전문가 무료 상담
- 항공료, 체재비 등 50% 지원
- 현지 기술 시연회 행사 지원
- 현지법인 및 지사 설립 지원
- 해외진출 기업별 상담프로그램 운영
 - 업체방문 컨설팅 지원
- 해외진출 중소기업 전용 홈페이지(smc.icak.or.kr) 통한 정보 제공
 - 실시간 맞춤형 최신 정보 제공
- 대기업·중소기업간 공동 진출 지원

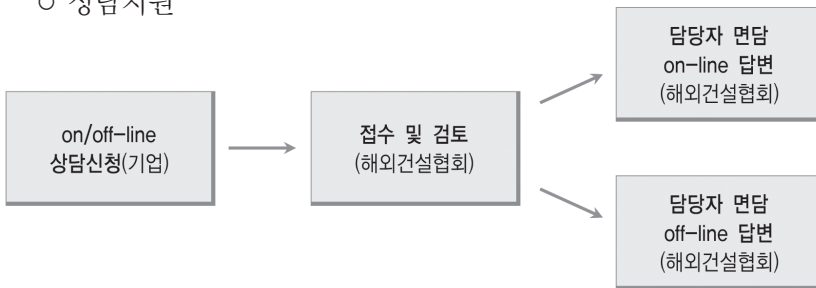
▶ 해외건설협회 프로젝트지원실
 전화 (02)3406-1071, 팩스 (02)3406-1124

▶ 해외건설협회 교육훈련실
 전화 (02)3406-1057, 팩스 (02)3406-1121

※ 홈페이지 : smc.icak.or.kr

다. 지원 절차

○ 상담지원



○ 교육지원

